

温岭日报

中共温岭市委机关报
WMG 温岭市融媒体中心出版

2026.6.11 星期四 农历丙午年四月廿六
国内统一连续出版物号 CN33-0106 总第8313期 今日4版



全球涂装标杆携手温岭机器人企业 开拓智能喷涂新赛道

以低效用地改造 撬动工业“二次创业”



记者 姚天文 通讯员 王柯璟/图

6月9日，一场跨越山海的“牵手”在温岭上演。当天上午，德国百年涂装巨头SATA与泽国镇科创企业云曲线（台州）机器人有限公司正式签约合作。

这不仅是一次资本与技术的“联姻”，更是国际领先工业智造与人工智能前沿探索的深度融合。此次合作落地，既能有力推动温岭智能制造产业向国际化迈进，也彰显了我市持续优化营商环境、吸引全球高端要素集聚的强劲“磁场效应”。

强强联合，共拓智能喷涂新蓝海

一方是源自德国、创立于1907年的全球涂装领域标杆企业SATA，百年德系精工，拥有近4000款产品，销往全球82个国家和地区；一方是2018年始创于北京、2023年扎根温岭的科创生力军——云曲线。

前者深谙喷涂工艺、流程与行业挑战，拥有享誉全球的品牌与成熟的销售渠道；后者则汇聚了AI、视觉、运动控制领域顶尖人才，持有70余项专利与软件著作权，采用国际领先的3D智能喷涂机器人系统，是国内智能喷涂行业标准制定引领者。

“SATA是百年企业，我们是科创企业，我们研发的智能喷涂机器人是一个‘新物种’。当时，我们跟传统工艺相结合的零配



工作人员正在对柔性机械臂开展性能测试。

件，首选就是SATA的智能控制喷枪。”云曲线创始人兼首席执行官钱鑫在签约现场感慨。

回溯合作历程，双方结缘已久。

钱鑫介绍，最初，SATA是云曲线的零部件供应商。2023年，云曲线第一代智能喷涂机器人研发亮相，SATA采购产品至德国试用，再到多轮深度交流与技术对标，两家理念契合的企业从商务合作关系逐步升级为深度战略合作伙伴。

“SATA完善的合规体系以及享誉全球的品牌，恰恰是我们初创公司所欠缺的。通过此次超亿元的战略合作投资，我们将打通国际销售渠道，提升产品合规性，这将助力我们从本土新锐成长为全球化科技公司。”钱鑫说。

SATA集团CEO Florian Kaiser表示，当前全球汽修行业面临人力资源紧张的难题，传统喷涂模式亟待革新，云曲线的智能喷涂技术创新性突出，这是SATA

选择深入合作的核心原因。

“我认为，此次合作绝非简单的商业交易，而是经验与创新、德国工艺与中国科创的融合。未来，SATA将输出涂装经验、全球销售网络与合规体系，助力云曲线打通国际市场；云曲线将以AI、机器人技术赋能SATA的传统业务。期待双方联合研发，共克行业痛点，共拓发展机遇。”他说。

厚植沃土，构筑机器人产业新高地

企业的跨越式发展，离不开地方政府的精心浇灌与产业生态的协同支撑。在云曲线从落户到加速发展的过程中，泽国镇以全方位的产业扶持和优质营商环境，成为其安心扎根、潜心研发的坚实后盾。

“我们出台了促进民营经济高质量发展奖励政策，从资金支持、研发激励、平台搭建等方面

为企业发展赋能。”泽国镇党委委员、常务副镇长金潮介绍，为帮助云曲线这样的初创企业快速成长，泽国镇不仅以国投持股的方式参与投资，还以厂房“先租后买”的模式减轻企业资金压力。今年上半年，云曲线产值已达数千万元，预计5年内可实现销售总额7亿多元。

更值得关注的是，泽国镇正以产业链思维布局机器人产业，打造涵盖核心零部件、机器人本体、系统集成及应用的完整生态圈。目前，该镇机器人项目已达6个，居全市镇街第一。

在机器人产业“地图”上，泽国以“腾笼换鸟”盘活低效工业用地千余亩，全力保障优质项目空间需求，积极牵线镇区内机器人企业与浙大、港科大等高校共建创新平台，推动产学研深度融合。同时，精准招商、补链强链，持续完善机器人产业生态圈。

“SATA与云曲线的合作，将对泽国机器人产业起到以点带面的作用，促进整个产业链提质增效，加速提升规模效应和品牌效应。这次签约也体现了镇域优质的营商环境，有助于吸引更多国际资本来泽国投资兴业。”金潮表示。

优越的产业生态与贴心的政务服务，让众多科创企业安心扎根、加速发展。如今，云曲线订单稳步增长，产品成功远销欧美市场。依托这片创业沃土，企业借助本次国际合作正式开启全球化征程。

未来，泽国镇将持续优化营商环境，大力培育机器人、人工智能等新兴产业，让更多本土智造企业走向国际市场，推动区域制造业高质量发展行稳致远。



东部数控新建厂区。



记者 陈俊杰
通讯员 莫超任 文/图

在高质量发展的赛道上，盘活存量土地、激活产业动能，成为乡镇发展的破题关键。近年来，石塘镇锚定低效工业用地改造，一批老旧厂区蝶变转型、优质项目落地生根，现代产业体系加速构建，为工业“二次创业”注入澎湃动力。

腾换低效厂区 塑造智造新标杆

走进宏业传动的生产车间，只见崭新的自动化生产设备整齐排列，技术人员正忙着调试安装，部分生产线已顺利投产。机器运转的轰鸣声中，昔日低效闲置的地块，如今已是生机盎然的“生产热土”。谁能想到，这片占地面积26.4亩的厂区，曾是容积率不足0.6、产出效益低下的大洋铸钢旧厂区，长期处于“低产出、零贡献”的停滞状态。

为唤醒沉睡资源，石塘镇主动出击、精准招商，成功引进江苏保利宏业高科，投建年产20万套齿轮箱、20万支传动轴项目。项目总投资1.1亿元，新建3.4万平方米四层高标准厂房。自2024年7月开工以来，项目仅用一年左右时间，就实现从土建施工到设备试产的快速突破，跑出“当年开工、次年试产”的石塘速度。如今，地块容积率从0.6跃升至2.0以上，彻底改变旧貌。

“目前，新设备调试有序推进，部分流水线已投产，预计

未来年产值可达5亿元以上。”宏业传动项目负责人金学明介绍。项目全面达产后，不仅能为石塘机床及机电产业提供核心零部件支撑，更将实现亩均税收、亩均增加值数倍增长，成为产业提质增效的标杆。

巧做牵线红娘 深耕本土链式产业

东部数控的“零地技改”故事，彰显了当地留住优质企业、做强本土产业的决心与智慧。作为本地机床龙头企业，东部数控曾因订单爆满、厂区空间饱和，一度打算外迁。“留住本地优质企业，就是最成功的招商。”石塘镇政府迅速行动破解难题。

面对企业周边无可用地块的瓶颈，镇政府主动担当“红娘”角色，牵线搭桥协调西康股份127亩地块，推动园区内两家建材企业购置低效厂房搬迁，同时联动税务、不动产等部门，全程帮办代办厂房转让手续。从框架协议签订到不动产分割登记，仅用一个多月就完成全部流程，为企业技改扫清障碍。2025年三季度，东部数控零地技改项目正式启动，拆除旧宿舍楼、综合楼，新建两幢生产车间和一幢现代化综合楼。

目前，项目综合楼已顺利竣工，厂房主体建设加速推进，预计今年8月竣工投产。届时，东部数控将形成年产1000台高端数控机床的产能，彻底补齐石塘机床产业“有技术、无空间”的短板。龙头企业扎根留驻，产业链上下游企业纷纷跟进，航帆机械机床配件项目同步入驻原联林机械地块，一条完整的数控机床产业链正加速成形。

（下转第二版）

九龙湖畔 商务新地标竣工验收



本报讯（记者贾宁欣 通讯员郭玲）近日，温岭新城开发区总部经济C3大楼顺利通过竣工验收，标志着该项目建设任务圆满完成，正式迈入全面交付阶段。

该项目位于万昌北路西侧、服务业大厦北侧，总用地面积7351平方米，总建筑面积约3.75万平方米，主要建设1栋24层办公楼，主体建筑高度96.1米，配套机动车位220个。项目地理位置优越，紧邻九龙湖片区，高层可俯瞰湖区全景，实现了商务办公与生态景观的有机融合。

在建筑外观方面，项目采用铝板加玻璃幕墙的现代建筑立面设计，其中玻璃选用“三

玻两腔”中空玻璃，有效提升建筑的隔声降噪性能，为未来入驻企业提供更加安静的室内办公环境。

在内部空间布局上，项目采用“九宫格”加中央核心筒的平面设计，办公区环绕核心筒分布。这一结构不仅提升了空间使用效率，而且能够较好地适配自用、出租、出售等不同使用场景，为后期单元式分割、灵活划分工位提供了便利条件。

未来，总部经济C3大楼将重点引进电子、通信、金融、研发、数字、服务等领域的企业，打造成集金融、办公、研发、数字、服务等功能于一体的综合性商务中心。随着该大楼的建成投用，温岭新城开发区总部经济集聚区将进一步完善，与周边的青商大厦、创业大厦、服务业大厦等形成联动，持续激发总部经济发展新动能。

一把蒲扇 巧传“指尖之美”

6月9日，“中国好人”江云青走进箬横镇第二幼儿园，向萌娃们展示蒲扇制作技艺。棕桐蒲扇是过去温岭人夏日纳凉的必需品，其传统制作技艺如今濒临消失。江云青正好熟悉蒲扇的制作技艺，他向孩子们介绍棕桐叶的生长情况，随后现场编织起蒲扇，激发孩子们对这一传统编织技艺的兴趣。

通讯员 江文辉 摄



巧判时机，锚定清晰未来 这场五年招商长跑深藏破局之道

进来。前后差了四年。前两年是等，后两年是追。什么时候该等，什么时候该追？答案藏在三个关键词里：耐心、转折、协同。

“听起来不太靠谱”

2015年，众能光电在杭州成立。彼时，钙钛矿还处于实验室的前沿阶段，固态电池刚刚起步，半导体高端装备则长期被海外垄断。众能光电一开始就选择了两条路并行：一是做钙钛矿光伏组件，二是做生产组件所需的核心设备。

这一产业在当时算得上超前，但在2021年之前，这家公司

的规模实在太小：租在杭州的一层写字楼里，旁边就是中试厂房，设备简陋，看起来像大学生创业项目。当时投资专家的判断很明确：产业化还太早，政府投资为时尚早，更适合高校和科研机构去探索。

“钙钛矿是站在风口上的前沿技术，但彼时的产业化仍遥不可及。”谈及当年的抉择，市投促中心负责人直言不讳。他回忆，当时温岭的新能源产业规划尚处混沌期，加之钙钛矿技术路线尚未确定，在效率与稳定性上均无法与成熟的硅基光伏抗衡。面对诸多待解决的风险，温岭最终审慎地按下了“暂停键”。

但这并非终点，而是另一种形式的“在场”。投资团队始终

保持清醒的头脑：政府投资不靠一时兴起，而是基于严谨的独立研判。他们引入律所、会计师事务所等专业机构，对项目进行全维度的“体检”与风控。既然爆发点未至，那就隐于幕后，做耐心的“长期观察者”。

锚定风电光伏资源禀赋，紧扣零碳产业园建设主线，温岭在新能源赛道上的目光从未游移。团队亲历了钙钛矿技术从实验室走向产业化的全过程，见证了它从边缘配角跃升为行业主流。对于当年那个“擦肩而过”的项目，温岭的态度始终笃定：“不是放弃，而是蓄力。项目没黄，我们也从未遗忘，只待时机成熟，便是重逢之时。”

（下转第二版）



记者 贾宁欣

在招商领域，最难的不是判断项目好坏，而是在正确的时间点出手。太早了，风险不可控，项目可能撑不到产业化那天；太晚了，估值已经上追，他人已经锁定，你再想追也追不上。

温岭的招商人对这一“时间点”有切身体会。2021年第一次接触众能光电时，尚处行业早期，温岭没投。2025年9月，温岭签下协议，把这家公司拉了