

# 温岭日报

中共温岭市委机关报  
WMC 温岭市融媒体中心出版



2025.3. 7 星期五 农历乙巳年二月初八  
国内统一刊号 CN33-0106 总第8000期 今日4版

## 市委常委会 第93次会议召开

本报讯（记者柳文岳）3月6日，十五届市委常委会第93次会议召开。台州市委常委、温岭市委书记朱建军主持会议。

会议传达学习了中共中央政治局会议精神，习近平总书记在中共中央政治局第十九次集体学习、听取吉林省和省政府工作汇报、民营企业座谈会上的重要讲话精神，审阅中央政治局委员、书记处书记和全国人大常委会、国务院、全国政协党组成员以及最高人民法院、最高人民检察院党组书记书面述职报告时提出的重要要求精神，对四川宜宾市筠连县山体滑坡作出的重要指示精神。

会议审议了《关于以“千万工程”牵引城乡融合发展缩小“三大差距”推动共同富裕先行示范的实施方案》。朱建军强调，要对标对表，准确把握以“千万工程”牵引缩小“三大差距”的理念思路、战略目标和路径方法，精准谋划对策举措，不断打开高质量发展新空间，让改革发展成果更好地惠及全市人民，以实际行动坚定拥护“两个确立”、坚决做到“两个维护”。要突出重点，坚持以强城为核心，以全域土地综合整治为抓手，着力培育特色产业和产业平台，加快打造滨海新城精品线路，推进“两城两湖”人口集聚、能级提升，促进城乡融合高质量发展，推动共同富裕先行示范。

会议传达学习了上级关于群众身边不正之风和腐败问题集中整治相关文件、会议精神，听取我市集中整治工作情况汇报。朱建军强调，要持续深化整治群众身边不正之风和腐败问题，集中力量整治基层普遍发生、反复出现的突出问题，通过改革完善基层监督体系，堵塞管理漏洞，一体推进“查、改、治”，推动全面从严治党向纵深发展。

会议还研究了其他事项。



## 向千亿级集群迈进 8家企业“拿地即开工”

本报讯（记者赵云 通讯员杨鹏）日前，在大溪镇下新建村大浪泵业技改项目建设工地，桩机正在紧锣密鼓地进行桩基工程施工。

该项目为年产150万台智能变频陆地泵技改项目，总用地面积20亩，总建筑面积3.84万平方米，预计明年就能投入使用。“这个项目将有效解决我们公司产能不足的问题。”大浪泵业总经理王妙贵欣喜地说。

大浪泵业是家外销企业，专注于潜水泵、自吸泵、污水泵等产品的研发、生产与销售。去年，该企业产能1.2亿元，近7年平均年增速25%以上。今年，企业的订单排到了5月份。

然而，大浪泵业的厂房连买带租加起来只有1万多平方米，不能满足产能需求。早在几年前，大浪泵业就向大溪镇申请工业用地，并进入市级工业项目库。

去年12月底，通过精准供地，大浪泵业成功摘下了下新建村的这块工业土地。1月，大浪泵业就实现了“拿地即开工”。

大浪泵业技改项目所在地，为大溪镇泵与电机智造园区二期A区块。该区块占地171亩，除了大浪泵业技改项目，还有大丰电机年产20万台异步交流电动机技改项目、昂泰机电年产30万台永磁高速深井泵技改项目、陆霸机电年产20万台太阳能智能变频高速深井泵技改项目、欧克科技年产50万台太阳能智能变频深井泵技改项目、泰立电器年产600万套水泵铁芯定转子技改项目、奥霖新材料年产1万吨铜铝（改性）聚酯漆包线项目和佳达铜基年产2万吨铜基新材料精密导体项目。这些技改企业年产值均超亿元，发展潜力非常大。

作为工业制造大镇，大溪企业众多，土地要素较为紧张。为破解企业无地、缺地的发展空间限制，近年来，大溪镇政府深化“亩均论英雄”改革，协同推进工业项目差别化供地政策，重点保障优质项目用地。

据大溪镇相关负责人介绍，大溪镇泵与电机智造园区二期项目从2023年开始规划，2024年10月完成土地征收。为了实现“拿地即开工”，大溪镇在基本确定项目主体后，就提前介入，帮助企业对接施工图纸设计、预审批等手续，确保企业拿地之后即可办理施工许可证，顺利进行施工。

“拿地即开工，给我们节省了很多时间。”王妙贵说出了企业主们的心声，如果按照正常程序，开工要在拿地三四个月后，早开工意味着能早点竣工投产，早点扩大产能，还可以减少原来厂房的租金等。

据介绍，大溪镇泵与电机智造园区二期A区项目计划2026年竣工投产，园区企业产值年增长率将达20%以上。

大溪镇泵与电机智造园区总占地面积约2100亩，计划总投资超过百亿元，助力泵与电机产业向千亿级集群迈进。目前，园区已建成面积约1500亩，形成了初具规模的现代化产业集聚区，剩余部分正在紧锣密鼓地开发建设中，未来将成为推动区域经济转型升级的重要引擎。

## 朱建军督查“三大牵引性抓手”重点项目进展情况 加快打造名实相符的“东海好望角”

本报讯（记者柳文岳）3月6日，台州市委常委、温岭市委书记朱建军督查“三大牵引性抓手”重点项目进展情况。他指出，要认真落实省、台州市“新春第一会”部署要求，始终坚持“项目为王”，扎实推动重点项目落地见效，以“两城两湖”发展新格局打造名实相符的“东海好望角”，坚定不移沿着“八八战略”指引的路子奋勇前行。

温岭中学滨海新城分校新建筑工程项目建设用地面积约140亩，总建筑面积约6.5万平方米，办班规模为48班，将力争于6月份开工。温岭东部“万亩千亿”新型产业平台及配套基础设施建设工程项目，总规划建设用地面积192.14亩，布局大宗物资和工业品仓储运输场地，建立服务温岭当地企业的物流网络大平台。每到一处，朱建军都仔细听

取工程情况介绍，详细了解项目推进中遇到的难点堵点问题，并开展现场办公。他强调，要锚定目标、倒排工期，严把安全关、质量关，坚持问题导向，以超常规力度举措，确保项目按时间节点有序推进，如期保质保量建成投用，为滨海新城“人城产”融合发展注入强劲动能。

温岭市东海好望角全域旅游提

升项目后山片区总用地面积33067平方米，主要建设酒店民宿、餐饮娱乐、文化体验展示、三普建筑及配套用房等，目前三普建筑修缮已开工。朱建军在督查时强调，要学习运用“千万工程”的科学理念，秉持保护性开发的原则，加快发展文旅全产业链，一体化打造高品质多元业态，促进三产融合发展，不断扩大共富效应。



### 『育秧工厂』马力全开

3月5日，我市积极引导各农业合作社、种粮大户抢抓农时，开展早稻集中育秧工作，为全年粮食丰产丰收奠定坚实基础。在箬横镇国聪现代化农事服务中心，自动水稻育秧流水生产线正高效运转，一小时可播种700盘，每天可以播种6300盘。今年以来，“育秧工厂”已承接育苗订单2万亩。对比传统的育秧方式，设施大棚最早可提前一个月开始育秧，功效高，成本低，比传统育秧可降低近80元一亩的成本费用。

记者 徐伟杰 摄

### 90后“兴农人”胡斐：

### 开拓多元发展方向 激活乡村振兴潜能

蜕变。

返乡创业  
用智慧农业点燃梦想

2012年，大学毕业的胡斐毅然返回家乡，从父亲手中接管了农用膜生产销售企业。“我的根扎在农村，这里不仅有父亲苦心经营了20多年的企业，更有从小熟悉的乡亲们。”胡斐坚信自己可以在家乡有所作为。

凭借着年轻人的果敢，胡斐大胆决策，进一步拓宽企业的生产经营范围，开始走以农膜产销为主、其他农资产品为辅的多元化发展道路。

作为90后新农人，胡斐敏锐地捕捉到科技变革的先机。去年年初，他在稻田旁搭起了数字化温控大棚，采用无土栽培技术种植蓝莓。

随着低空经济时代的开启，胡斐又在石桥头镇创立了星链无人机培训基地，从广州等地招聘了3位有着2年以上无人机从业经验的教练员，计划培育一支专业的无人机操作团队，在农业、物流、旅游、电力维护等诸多领域，为企业和个人提供高效的无人机作业服务。

心系农户  
带动百户共富

胡斐对农民有着一份特殊的情感，“农民不容易，有时候辛苦一年还亏损了。”胡斐感慨道。他深知自己从事的农资生产与销售，是为农业生产服务的，只有农民日子好了，企业才有更好的发展。所以，他一直思考着如何帮助农户种出好水果，并打开销路。

2021年，胡斐在内蒙古承包了2万亩西瓜地，带着农户们种植，同时为农户们提供设备、资金、农资产品支持。他还建立农产品集散中心，对收获的农产品进行统一销售，把产、供、销合为一体，成功带动100多户农民走上了共同富裕的道路。

农民陈根友就是其中一位受益者。早些年，陈根友种植西瓜、葡萄，遭遇亏损，满心沮丧。胡斐把他带到内蒙古，给他资金和农资方面的支持，鼓励他重新开始种西瓜。

现在，陈根友在内蒙古种了100多亩西瓜，平均每年利润有40多万元。陈根友满脸笑容地说：“真的要好好感谢胡斐，搭建了这么好的平台，现在日子越来越好。”

了，以后的生活有盼头。”

投身“农文旅”  
打造家乡新名片

“我打算在智慧大棚旁建一个农事服务中心，向农户推广无人作业，帮助他们节省人力成本，提高作业效率，实现精准作业以减少损耗。科技不断进步，我们农民朋友也得紧跟时代步伐。”胡斐心中始终秉持着这样的理念：助力农业高质量发展，实际上就是为企业开辟一条致富通途。

作为石桥头镇新生代企业家联合会会长，胡斐在推动企业发展时也不忘支持家乡建设。在石桥头镇党委政府的号召下，他积极投身“农文旅”产业融合发展工作，引入澜海文旅团队，依托上坦新村百亩荷塘，投入百万元资金打造了“荷塘夜色”等网红打卡点，形成集交友、游憩、文化体验于一体的青年文化活动阵地。

“我希望能打造出一条农业、生态、商业融合发展的产业新路径。”胡斐希望通过他的布局，可以吸引更多青年人回乡，投身就业创业浪潮，共同为家乡发展注入新活力。



名片 胡斐

胡斐，1991年出生，他是深耕乡村田野的农创客，更是带动农民致富的“兴农人”。他心系农民，在内蒙古承包土地，带动超百户农民致富，并以“农文旅”融合为抓手，为家乡石桥头镇打造乡村振兴新名片。

记者 彭佳妮 通讯员 蒋友彬

当无人机掠过稻田，智慧大棚的传感器开始低语，90后新农人胡斐正在用智慧和技术重写“锄禾日当午”的叙事。从接过父辈的农资接力棒到开创无人机服务新业态，从建立数字农业生态圈到打造农文旅IP，胡斐用12年时间完成从“农二代”到“乡村CEO”的