

## 我市举行升国旗仪式 启新程 开新局

本报讯（记者柳文岳/文 徐伟杰/图）2月5日是春节长假后上班第一天。上午8时30分，我市在行政中心广场举行庄严隆重的升国旗仪式，激励各级各部门迅速收心归位，从头抓紧推动全年工作强势开局、精彩开幕。台州市委常委、温岭市委书记朱建军讲话，市委副书记、市长马厉财主持，朱明连、江金永、陈剑等市领导及市行政中心全体机关干部参加仪式。

国旗护卫队踏着铿锵有力的步伐，迈向升旗台。随着雄浑激昂的《义勇军进行曲》响起，五星红旗冉冉升起。全体人员整齐列队，向国旗行注目礼，用真挚的感情表达新春美好祝福，共同祝愿伟大的祖国繁荣昌盛，祝愿温岭的明天更加美好。

朱建军说，今年是“十四五”规划收官之年，是“十五五”规划谋划之年，也是“两城两湖”建设纵深推进的关键之年。新的一年，我们要稳中求进，以大局担当谋求更高发展。坚持把发展立足点放在高质量发展上，抓住一切有利时机、利用一切有利条件，大干项目、大抓落地、大拼经济，持续在“量增长”上走在前列，在“质提升”



上示范引领，以温岭一域之光为全局添彩。新的一年，我们要与时俱进，以深化改革寻求更大突破。聚焦“新经济、新动能、新赛道、新未来”，以敢想敢干、敢闯敢试、敢打敢拼、敢破敢立

的精神状态，推动改革目标层层突破、共富导向步步深入、品质生活节节攀高，奋力打开温岭改革发展新天地。新的一年，我们要团结共进，以不懈奋斗创造更优业绩。坚持上下一心、一个

调、一起拼，紧扣“善谋事、敢担事、干实事、会共事、不出事”标准，大力倡导“六干”，积极投身“四年”，让“干最好、当标杆、争第一”成为温岭干部最鲜明的特质。

大溪 》

## 打造“泵谷”新地标，建设中国式现代化小城市新标杆



大溪镇党委书记 郑君宏

市党代会围绕“奋力谱写中国式现代化温岭新篇章”的奋斗目标，提出要一以贯之坚定实施“五大战略”。作为全国泵与电机产业“重镇”，大溪将坚决扛起经济强镇勇挑大梁的责任担当，实施“五大争锋行动”，打造“泵谷”产业地标，全力以赴建设中国式现代化小城市新标杆，在高质量发展纵深推进“两城两湖”

建设上干最好、当标杆、争第一。

实施经济发展创新争锋行动，在做强先进制造上实干争先。以千亩泵业智造产业园开发、千亩沿104桐方线配套产业带低效改造专项行动为主核，坚持创新驱动赋能传统制造业，发展战略性新兴产业和未来产业，全力打响“中国泵谷”金名片。

实施项目攻坚提速争锋行动，在增强发展韧劲上实干争先。坚持项目为王，落实“常态谋划+要素先行”，抢抓增量政策加力扩围机遇，抓实幸福社区系列旧城改造、S204建设等92个重点项目，大干快上抓落实、全力以赴拼进度，以高质量项目建设

赋能高质量发展。

实施和美城市建设争锋行动，在品质跃升提档上实干争先。坚持“全域谋划、全域提升、全域发展”，下好北部新城“人城产”创新发展先手棋，打好主城区、山市、潘郎三区联动发展主动仗，推动小城市规划、建设、治理水平全面提升，加快形成制胜未来的大溪之势。

实施乡村振兴活力争锋行动，在共富优享提标上实干争先。聚焦大溪所能、群众所盼、未来所向，有序推进环方山、环太湖两条共富带建设，做美做优人居环境，扎实做好镇村融合发展文章，实现发展与稳定并重、

富民与安民共进。

实施党建引领示范争锋行动，在提升干事质效上实干争先。扣紧守好“红色根脉”主题主线，深入实施基层组织攀高跃新、党员队伍提质赋能、青年干部六色培育等八大专项行动，提升党员干部硬核能力和综合素质，锻造“五事型”高素质大溪铁军。

激昂奋进新征程，砥砺前行正当时。大溪镇将保持永立潮头的奋斗精神，展现小城市大作为、小城市大担当的精神风貌，为温岭“工业强市向2000亿奋进”和“两城两湖”战略担当更多责任、作出更大贡献。



## 市人大代表卢军芳： 扎根基层实干 书写履职答卷

记者 郑灵芝

“卢书记，你来了！”“最近有没有遇到什么困难？有问题及时告诉我。”连日来，新河代表联络站的站长卢军芳忙着在辖区走访，看看群众有啥急难愁盼。

卢军芳是温岭市第十六届、十七届人大代表，新河镇渡南头村党委书记兼村委会主任。自担任人大代表以来，他积极融入新河镇发展大局，用心用情解决群众关键小事，持续擦亮为民服务底色。

### 助推不松劲 重点项目建设有速度

新河镇寺前桥“清明上河园”项目总投资达4.35亿元，是新河镇党委政府推动“美丽资源”向“美丽经济”转化的重点文旅项目。由于该项目涉及老屋拆迁、租赁改造，阻力大、困难多，剩下的一期21户群众迟迟不肯签约租赁，成为项目推进的“拦路虎”。作为新河代表联络站站长的卢军芳，带头立下“军令状”，挂上“作战图”，排出时间表，驻扎进项目工地现场的“代表联络站驻重点项目工作室”，发扬“白+黑”“5+2”连续作战精神，既打“亲情牌”，每天起早贪黑走访群众，做到以情动人；又做“老娘舅”，对家庭存在纠纷的对象，进行分家、析产等工作。租赁户林某由于两间房屋涉及三兄弟的权属问题，矛盾交叉复杂。卢军芳和代表林永江立马请来相关律师释法析理，耐心沟通讲解，经过连续3天的协调工作后终于得到了林某三兄弟的理解支持，顺利完成析产签约。

短短1个多月时间内，一

期签约租赁的拔钉扫尾工作100%完成，寺前桥老街改造项目取得明显突破。而在这亮眼的成绩单背后，离不开卢军芳和众多代表不畏阻力、冲锋在前的拼劲与干劲。

### 服务不缺位 优化营商环境有力度

营商环境是企业发展的土壤，更是经济发展的“晴雨表”。身为企业家的卢军芳更是深谙此理。为了让新河众多企业能够健康发展，卢军芳主动搭好“桥梁”，既宣传上级的惠企政策，也收集企业发展的痛点难点。他深入基层调研营商环境，走访32家企业及个体工商户，梳理企业对营商环境的意见和建议23条，与5家有关部门互访交流，提出建议11条，参加营商环境提升专题会议8次，先后参与撰写提交《关于加强我市招才引资工作的建议》《关于全面优化营商环境，聚力“双招双引”，坚定不移实施强兴市战略的议案》等建议案并引起相关部门高度重视，市委组织部、市经信局、市人社局等部门专题赴基层单元与代表们展开协商。

在一次企业日常走访调研中，卢军芳发现美机科技集团有限公司新建的智能工厂完工后，由于附近道路狭窄，集装箱难以通行，企业出货受到严重影响。卢军芳和代表们随即开展实地调研，以闭会期间建议形式提出，并约请自然资源所、村镇办、项目涉及企业相关负责人召开座谈会。通过代表与企业、代表与部门、企业与部门之间的多向对接，美机西侧道路顺利完成征地及农转用手续办理，并于2024年6月迎来通车。（下转第四版）

## 市政协委员毛仙君： 乘风破浪创实业 履职尽责守初心

记者 叶琳

毛仙君是俄罗斯台州商会常务副会长，市政协侨联界委员。多年来，他专注于出口温岭童鞋，扎根国际商贸领域，凭借商业智慧与不懈的拼搏精神，成功搭建起家乡与世界的贸易桥梁。他不仅让温岭的制鞋工艺和优质产品走向世界，更在国际舞台上打响了家乡品牌。

### 苦学外语，扎根异乡

2002年，年仅27岁的毛仙君在哥哥的指引下，踏入了莫斯科最大的商贸市场——莫斯科商贸城。放眼望去，市场里约70%的货物竟都来自中国，熟悉的商品琳琅满目，商贸城内，40%至50%的店主都是中国人，耳边时不时传来熟悉的乡音，这也让他心中涌起一股浓浓的亲切感。

然而，意想不到的困难接踵而至。语言不通，交流起来困难重重；当地治安环境恶劣，走在街头都得时刻保持警惕；到了冬天，冰天雪地，寒冷的气候更是给生活和工作增添了不少阻碍……这些困难让毛仙君打起了退堂鼓，可骨子

里那股不服输的劲儿却让他下定决心要留下来。

为了能够在这片土地扎根，毛仙君开启了艰苦的学习之路。他深知，语言是融入当地生活和开展生意的关键。于是，他给自己定下了严格的学习计划，每天强迫自己至少学习2个新单词。从最基础的发音开始练习，一个音节一个音节地纠正，不断地进行听、说、读、写，日复一日，终于，功夫不负有心人，半年后，他已经能够较为流利地与当地人进行日常沟通交流了。

### 情系桑梓，反哺家乡

在攻克语言关的同时，毛仙君也没有停下探索市场的脚步。经过长时间的观察与分析，他发现，市场上售卖成人鞋的店铺多达上千家，竞争异常激烈，而售卖童鞋的店铺却仅有10家，市场潜力巨大。这10家店铺的童鞋大多采购自浦江、温州、福建、成都等地。一想到自己家乡温岭生产的童鞋不仅具有较大的价格优势，而且生产速度快、交货周期短，敏锐的商业嗅觉让毛仙君意识到，商机就在眼前。（下转第四版）

## 新春“第一单” 工量刀具交易中心红火开市

本报讯（记者金帆 通讯员王双双）2月5日，正月初八，是节后开工第一天。我国规模最大的工量刀具集散地温岭镇浙江工量刀具交易中心线上订单激增、线下客户不断，为新年“开门红”注入强劲动力。

一大早，浙江工量刀具交易中心的600多家商户早早地开门迎客。在力锋精密工具（浙江）有限公司的店铺里，销售员们正忙着对接线上客户，根据客户的需求一一核对下单。这新春的“第一单”就

来自广东的一名新客户，他订购的主要产品包括数控刀片和今年的新品皇冠钻，订单金额接近20万元。

“像这张订单，金额差不多有20万元，定的都是比较新型高效的产品，对效率、精度、使用寿命的要求都更高。”力锋精密工具（浙江）有限公司销售经理金伟介绍说，客户们的需求日益多样化，涵盖了企业近年来推出的冷锯片、皇冠钻、车削刀杆、铣刀、刀片、丝锥等八大系列的

大部分产品。其中，像皇冠钻这样的高精度产品订单占比更高。短短一个上午，力锋便开出了120张订单，订单金额达到150万元，订单数量和金额相比去年同期均增长了20%。

为了拓展国内外市场，力锋在原有八大系列产品的基础上，根据市场和客户需求，升级开发多款新产品。其中，企业去年研发的皇冠钻因为使用领域广、切削效率高、使用成本低、加工精度高等特性，去年下半年以来订单呈现爆发

式增长，预计今年该款产品销售额可达1亿元。“我们现在外贸销售额已占到内销的1/3左右，主要销往俄罗斯、印度、土耳其、伊朗等国家。”力锋精密工具（浙江）有限公司外贸销售部经理姜洁说。

新年新气象，为助力市场“开门红”，工量刀具交易中心积极联合举办温岭工量刀具产品展示会，创建五星级文明规范市场。整个市场销售稳步提升，去年浙江工量刀具交易中心销售额达到64亿元。

天，铁路温岭站开行列车是107趟，加开临客8趟。针对高客流，铁路温岭站还组织休班人员进行加班加点，适当地调整作业时间。同时还增加人工检票通道，确保旅客有充足的检票时间，公安民警增加警力维持旅客秩序，确保旅客有序出行。

的安全与舒适。

应对返程客流高峰，铁路温岭站在旅客通道等关键部位增派了工作人员，做好人流集中场所的引导和安全防护。同时，铁路部门还增加了临时列车的班次，为旅客返程提供更多的便利和选择。

为了应对客流高峰，当

## 假期结束 铁路迎来返程客流最高峰

本报讯（记者郑灵芝）2月4日假期最后一天，铁路迎来返程客流最高峰。据铁路温岭站消息，当天发送旅客1.6万人次，到达旅客1.3万人次。

据铁路温岭站相关负责人介绍，当天的返程客流以务工流、探亲流和旅游流为主，全天的客流量将近3万人次。

今年25岁的小吴是温岭人，当天他提着大包小包回深圳上班。“感觉假期过得蛮快的，今天返程的人还是蛮多的，但是铁路部门这方面的准备做得比较充足，希望回去能开开心心上班。”吴先生告诉记者。

在这个返程高峰中，温岭站采取了多种措施来确保旅客出行