



记者 赵碧莹 通讯员 吴润枝

日前，温岭联合银行传来捷报，截至目前，该行实现各项存款余额50.22亿元、各项贷款余额54.14亿元，存贷款规模成功突破100亿元，正式迈入地方法人银行机构“百亿”俱乐部。这也意味着温岭联合银行服务“三农”和实体经济的资本和实力得到进一步提升。

作为从温岭本土成长起来的金融机构，近年来，由杭州联合银行主发起的温岭联合银行始终坚持“区域内支农支小新兴力量”的市场定位，深耕本土市场，提升服务质效，拓展线上线下营销渠道，大力推进整体授信、普惠金融等便民活动，真正打造出百姓家门口的贴心银行、生活银行。

100亿元，这一数字正是温岭联合银行全心全意付出，用心用情服务，实现跨越发展的有力见证，更使温岭5600多家小微企业的融资渠道得到了拓宽，带动15000多户农户走向了产业致富之路。

## 为高质量发展注入“金”能量 温岭联合银行晋级

### 金融活水“润”三农

“将小微企业、‘三农’、个体工商户等作为主要服务对象，发挥‘小法人’机构决策链条短、效率高的优势，通过错位竞争和经营模式的创新，结合县域产业特色，主动适应和探索当地产业规模化、集群化发展的金融服务需求，与传统银行业金融机构形成优势互补，这是温岭联合银行的特色。”温岭联合银行相关负责人说。

作为最“接地气”的金融机构之一，过去几年里，温岭联合银行一直秉持着与乡村发展同频共振的理念，在推动产业高质高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足的共富路上，持续输出金融力量。

老陈是温岭一名普通水电装修工，2018年，山下金村启动城中村改造，老陈因此拿到了两套安置房，但这两套房子装修所需的资金却让他很是为难。

去年4月，温岭联合银行的工作人员在开展村居走访时，了解到老陈的情况，通过“乡村振兴·共富贷”产品，为他申请了一笔10万元的贷款，并在之后逐步增加到了20万元。这笔资金帮助老陈一家在不久前

住进了装修一新的房子。

“乡村振兴·共富贷”是温岭联合银行基于“农户家庭资产池融资”模式，将农户的农房、车产、土地承包经营权、林权、海域使用权、农（渔）活体资产（青蟹、对虾、鲈鱼等）、村集体组织股权、农险保单、理财产品等权利性资产，以及农机具和大棚设施等固定资产，纳入农户家庭资产池范围，再根据其资产、负债、权益等综合情况进行评估，向符合条件的农户发放的小额度、广覆盖、低门槛的普惠贷款。截至目前，该行共计发放共富贷产品747笔，贷款余额达15310万元。

不单单是“乡村振兴·共富贷”，该行还设立“乡村振兴·再贷款”专项产品，持续开展养老保险助保贷款“乐农贷”业务，推出“乡村振兴·兴农乐”等，截至目前，共发放涉农贷款53.97亿元。



### 创新产品惠小微

在助力乡村振兴的同时，支持实体经济，赋能小微企业转型升级，也一直是温岭联合银行的重中之重。

自扎根温岭以来，该行就围绕温岭区域特色产业、块状经济集群，设计个性化服务方案，创新系列产品，破题传统产业普惠金融服务模式。

浙江神农泵业股份有限公司是我市一家农用水泵制造与销售企业，此前，因租客在厂房内违规操作导致火灾，损失1000余万元，造成资金紧张。

得知情况后，温岭联合银行工作人员第一时间与该企业法定代表人取得联系，在对公司的具体情况进行沟通了解、初步审查后，迅速为其定制了一套金融服务方案，即以浙江神农泵业股份有限公司的应收账款进行质押，为其融资400万元，用实际行动助力企业渡过难关。

浙江吉色泵业有限公司创建于2014年。2022年，由于市场需求下降，为提高产品竞争优势，该公司选择持续更新设备，提高产品质量和生产效率。

与此同时，为了提高产能，企业还在大溪镇潘岙工业区购入厂房。但后续的装修和设备购置又需

要一大笔资金。

就在此时，温岭联合银行及时上门，为企业解决资金难题的同时，还为其争取到了利率优惠政策。

这样的例子不胜枚举。

近年来，温岭联合银行以丰富的存贷产品为抓手，通过深化企业帮扶机制，积极搭建银企合作平台，为温岭经济高质量发展提供了有力的金融支持。

期间，该行针对小微企业创新推出“商标贷”“专利贷”“光伏绿能贷”等产品，将企业的无形资产转化为真金白银；与台州市小微企业信用保证基金运行中心、中国人民财产保险公司等对接合作业务，推出“双保应急融资贷”“银保贷”等产品，充分发挥其利率优惠、免找担保、办理便捷的优势，使小微企业轻装上阵。

该行还根据其定位及信贷投向政策，靠前发力，推出了“小微优贷”产品，针对小型、微型企业以及个人经营性的个体工商户、小微企业主设立2亿元低息贷款资金池，重点支持小微首贷户、制造业、绿色产业、家庭农场等客户，持续向实体经济让利。

截至目前，该行已为我市1710家企业“输血供氧”12.62亿元。

## “百亿”俱乐部

### 划分网格“精”服务

“小陈，来帮我看看，我这个手机银行怎么用不了？”“小陈，我有笔定存快到期了，你们银行现在利率多少呀？”日前，温峤支行的客户经理陈微锦在走访村居时，遇到了不少村民热情地向她打招呼，并咨询金融问题。

陈微锦是温岭联合银行的一名金融联络员，她的重点联络村是琛山村和许宅村。为了进一步贴近村民，每周进村4次，每天至少要发完50份传单，已经成了她雷打不动的习惯。

如今，琛山村和许宅村的大部分村民都已经熟悉了她也习惯了在她走访时咨询各类金融问题。

每次的重点网格走访，陈微锦还会带上笔记本和笔，随时记录下村民信息，并在傍晚时分进行信息整理汇总。“我只有走近他们，才能更好地了解他们需要什么，才能为他们提供适合的金融服务。”陈微锦告诉记者。

陈微锦只是温岭联合银行众多金融联络员中的一员。

为了更好地下沉到一线，打通金融服务“神经末梢”，该行将温岭全域划分为367个网格，为每个网格配置了“一格四员”，即管理员、协管员、监督员、联络员，深入走访乡镇、村居、企业、农户，理出一套“村情档案”、落实一套“惠农政策”、记好一本“小微实录”，坚守“支农支小”市场定位，成为健全农村金融体系、激活农村金融市场、改善农村金融服务、发展普惠金融的生力军。

“依托各个网格，我们打通信息沟壑，建立电子档案，勾勒客户画像，摸家村企的金融需求，主动上门送贷，第一时间为他们解决融资问题。截至目前，已累计采集客户信息并完成电子建档21.87万户。”相关负责人说。



### 红色引擎赋发展

为着力提升金融强村和普惠富民的准度、力度、速度，近年来，温岭联合银行还搭建起了“党建+金融”平台，以党员群体为切入点，逐步渗透到乡镇的村居当中，再进入到村居的产业圈里，进一步扩大小微金融服务圈。

在这过程中，该行以“党建联建”为抓手，凝聚起“党建+金融”的红色合力，以党建链串起发展的产业链、群众的致富链，打通金融服务“最后一公里”。

“我们通过与各镇（街道）党委（党工委）开展党建联建，以金融力量助力村级集体经济增收、全面消除经济薄弱村等工作。同时，我们与所辖各村居开展支部党建联建，全力支持、精准服务当地生态农业、观光农业、休闲农业等促进美丽乡村建设的项目。”该行相关负责人说。

截至目前，该行已与1个楼宇、3个机关单位、1个协会、1个商家、2个街道、216个村居进行党建联建。“新邻·积分贷”就是在此基础上“诞生”的。

“温岭外来务工人员众多，这些外来创业者在创业过程中普遍存在融资难、融资贵、担保难、担保累等问题。在与市流动人口服务中心开展党建共建的基础上，我们专门组建了服务新温岭人的微贷营销团队，为户籍地为温岭市区域以外，但经营地（工作地）或常住地在温岭市的个人客户，创新开发了‘新邻·积分贷’产品，并接入了流动人口服务中心积分系统，将流动人口的积分与贷款利率挂钩，积分越高，利率越低，实现了积分‘折现’。”该行相关负责人说，“我们希望通过与市流动人口服务中心的系统互通，把党建工作与业务发展有机融合起来，真正为‘新温岭人’带来全方位帮扶，多措并举为创业创新注入新活力。”

截至目前，该行已向235位“新温岭人”发放授信6924.2万元。

“不仅如此，借力党建联建，我们通过推广整村授信、建立农户家庭资产池、开展移动办贷等创新方式，将金融服务延伸到基层村居，用金融活水滋养乡村沃土，真正使金融服务普惠千家万户。”他告诉记者。目前，该行已累计完成249个村居的整村授信农户信息评议工作，授信户数超5.5万户，授信金额超50亿元。

立足新起点，启航新征程。“未来，我行将继续遵循‘本地化、有特色、不做大、沉下去、可持续’的发展方针，不断加强金融科技创新、产品创新和服务创新，坚守初心使命，聚焦主责主业，以更优质、更高效、更便捷的服务全面融入地方经济社会高质量发展大局，为温岭经济的蓬勃发展提供坚实的金融助力。”温岭联合银行党委书记、董事长钱慧强说。