

温岭日报

中共温岭市委机关报
温岭市融媒体中心出版

2022.12.15 星期四 农历壬寅年十一月廿二
国内统一刊号 CN33-0106 总第7454期 今日4版



温岭发布公众号 指上温岭客户端

总投资超3000亿元

明年我市超500个重大项目计划出炉

两个先行 温岭争先

本报讯（记者赵碧莹）谋划百亿重大滨海文旅项目；推动新城开发区成果转化中心项目、高档数控机床技术创新中心建设；力促太龙公路扩容提速工程开工……重大项目是社会经济发展的“稳定器”和“压舱石”。在2023年重大项目谋划情况新闻发布会上，温岭释放重要信号，明年将继续扩大有效投资，持续抓好重大项目建设，共计编排2023年重大项目超500个（含续建项目），总投资超3000亿元。

今年年初，市委、市政府高标准谋划了“两城两湖”发展新格局，作出了谱写“两个先行”温岭篇章的重要决策。为使这一目标顺利落地，我市积极谋项目、争项目、拼项目，把全面推进项目建设作为稳住经济大

盘、扩大有效投资、打好全市经济稳进提质攻坚战的有力举措。

抓好重大项目建设要超前谋划、靠前发力。今年9月以来，我市紧紧围绕台州市建设一流临港产业带目标和温岭市“两城两湖”战略，为2023年的到来，纵深谋划了交通、水利、能源、产业、市政基础设施、社会民生、城市有机更新等领域的重大项目，摸排5000万元以上政府性项目、1亿元以上民间投资项目计划。截至目前，我市共计编排2023年重大项目超500个，总投资超3000亿元。其中，续建项目超180个，总投资超1000亿元；新开工项目超100个，总投资超1000亿元；前期项目近200个，总投资超1000亿元。

产业升级是温岭城市高质量发展的心脏所在，也是我市扩大有效投资的内生动力。为此，我市全面梳理招商引资地图，以温岭新城开发区、温岭经济开发区两个省级开发区为主阵地，布局招引一批带动性、引领性、

支撑性强的先进制造业和现代服务业，2023年共计安排200余个项目（含续建项目），总投资超1500亿元。其中，新开工项目近70个，总投资超600亿元；前期项目超70个，总投资超600亿元。

在此过程中，我市将重点谋划盯引钱江摩托等一批10亿元以上制造业项目，结合全域土地整治、拆违治规、老旧工业点改造，做大做强我市临港产业集群。同时，以环龙门湖科创带、九龙湖科创中心为高端创新平台，做好强链补链延链文章，整体谋划现代服务业集聚区等项目。此外，我市还将围绕“曙光首照地、东海好望角”总体定位，联手国内旅游头部企业谋划百亿重大滨海文旅项目，启动子项目开工建设。

基础设施建设是城市发展的动脉。2023年，我们在交通基础设施、水利基础设施、市政基础设施、社会民生基础设施等领域共计安排重大项目约200个，总投资超1100亿元。

元。其中，新建项目近70个，总投资超400亿元；前期项目近80个，总投资超300亿元。

值得一提的是，在“两城两湖”战略下，交通快速化改造成为未来温岭交通建设的主战场。明年，我市将聚力全域三十分钟交通圈，谋划“五纵五横三环”快速路网体系，推动交通的快速互联互通。

在温岭的未来规划里，城村两改将成为扩展和优化城市发展空间布局，提升城市能级的重要一环。2023年，我市将围绕两个新城一体化发展，联动全市域发展格局，以全域土地整治为抓手，坚决打好城村两改攻坚战。同时，加快城市规划设计，有序推动城村两改复建项目，实现项目大推进、城市大发展、品质大提升、环境大改善。明年，我市谋划推动城村两改项目超100个，总投资超千亿元。其中，新开工项目近40个，总投资超300亿元；前期项目超40个，总投资超300亿元。

网格智治激活基层治理“微单元”

本报讯（农民日报记者赵立宇 侯雅洁）近年来，我市从优化网格设置、数字赋能、制度设计等方面入手，构建党建统领网格智治体系，助力提升乡村治理精细化水平，加强基层党组织建设，夯实基层治理基础，破解村社事务与人员力量不相匹配等难题。

据悉，我市在推行微网格全员联户制度中，将全市统一划分为1816个网格、5674个微网格，形成“村（社区）—网格—微网格（楼道、楼栋）”治理体系，并组成微网格治理团队，团队中每人联户包干，联户数量约20户左右。同时，全覆盖建立网格、微网格党组织，目前全市共建立网格党组织1355个、微网格党组织3662个。根据“1+3+N”模式，每个网配备1名网格长，专职网格员、兼职网格员、网格指导员共3名，和N名党员、志愿者、部门站所等其他成员。此外，还建立由3~5人组成的微网格治理团队，将村（社区）里所有中共预备党员、入党积极分子纳入网格团队参与治理工作。目前，共有21895名网格员结对联系群众。

“不出村就可以办好养老保险，真是太方便了。”新河镇塘下村村民颜焱告诉记者。近日，颜焱听说可以在手机上办理养老保险，便来到村便民服务中心询问。网格员了解情况后，立即帮助他在“浙里办”政务服务App上完成信息填写，并介绍了审批流程和所需时间。据了解，“浙里办”政务服务App特别推出“岭格治理”2.0版，建立上联中心、下插到户的“1+2”村级网格塔群。该功能自今年2月上线以来，已推送27条紧急信息。此外，全市试点推行“e智芯”应用平台，梳理出便民服务代办事项119项，打造“10分钟服务圈”。目前，平台注册群众达36万余人，共受理群众问题意见63万余条，办结率达98.3%，满意率达99.1%。

为推动网格工作责任到人、落实到位，我市制定网格建设标准，编发《网格工作指南》，梳理形成“网格治理十法”，定期开展网格员业务培训。同时，全市各网格团队每月进行走访、检查、调解等，各网格团队今年共开展走访慰问2800余次，完成调解3100余次。全市定期组织评选“最美网格”“最美网格成员”，对表现优秀的网格成员优先吸收入党、纳入村级后备干部培养。目前，已评选出市级“最美网格团队”30个、“最美网格员”150名，1126名优秀网格员入党，2040名网格员入选村“两委”班子。

新河镇郑洋新村党总支书记郑仁华：

创新履职解民忧 引领发展助共富



本报讯（记者陈潜 通讯员林绍禹）“厂房屋顶光伏发电项目村里已经讨论通过，投产后每年可增加经济收入100万元。”郑仁华信心满满地说。

现任新河镇郑洋新村党总支书记、村委会主任郑仁华，已连续4届当选市、镇两级人大代表，并被推选为新河长屿人大代表联络站站长。

身为村干部的他，对村庄的发展倾注了大量心血。前些年，随着“三改一拆”的推进，村里的企业主一拨又一拨地过来找郑仁华想办法、找出路。2017年，在郑仁华的多方奔走下，村里启动小微工业园区建设，让40多家企业入园生产，既解决了企业的生产问题，又每年为村集体经济增加了100万元收入。项目建设期间，他鼓励广大村民投资入股，200多户村民享受到了发展的红利。近期，郑仁华又在谋划推动厂房屋顶光伏发电项目，计划于小微工业园的厂房屋顶架设光伏发电设备，在满足企业用电需求的同时，进一步提升村集体经济收入。

2018年，郑仁华开始担任新河长屿人大代表联络站站长。当时，长屿片社情复杂，矛盾纠纷较多，郑仁华就有针对性地把矛盾纠纷化解作为“一站一品”特色品牌进行打造。2020年，该站在人大系统首创“法庭·人大诉调对接工作室”，把“法庭”搬到代表联络站，安排人大代表、法官轮流“坐诊”，降低百姓求助门槛，采取多元调处模式，高效攻克群众“急难愁盼”问题，及时化解众多矛盾纠纷。特别是让一些“赢官司易，但执行难”的案件得到成功调解，有力地维护了社会的安定，赢得了社会各界的交口称赞。

“代表码”是加强与选民联系的有效载体，选民通过手机扫码，就能将意见、建议直接反映给代表。不久前，选民陆雪飞扫码向郑仁华反映了腰塘新村道路破损、易引发交通事故的问题。郑仁华接收到意见后，组织人大代表、相关办公室工作人员前往踏看，只用时短短一周就完成了对隐患道路的修补。郑仁华说，截至目前，选民通过“代表码”提交的300多件意见、建议，八成在一周内办结，其余基本在一个月内完结。

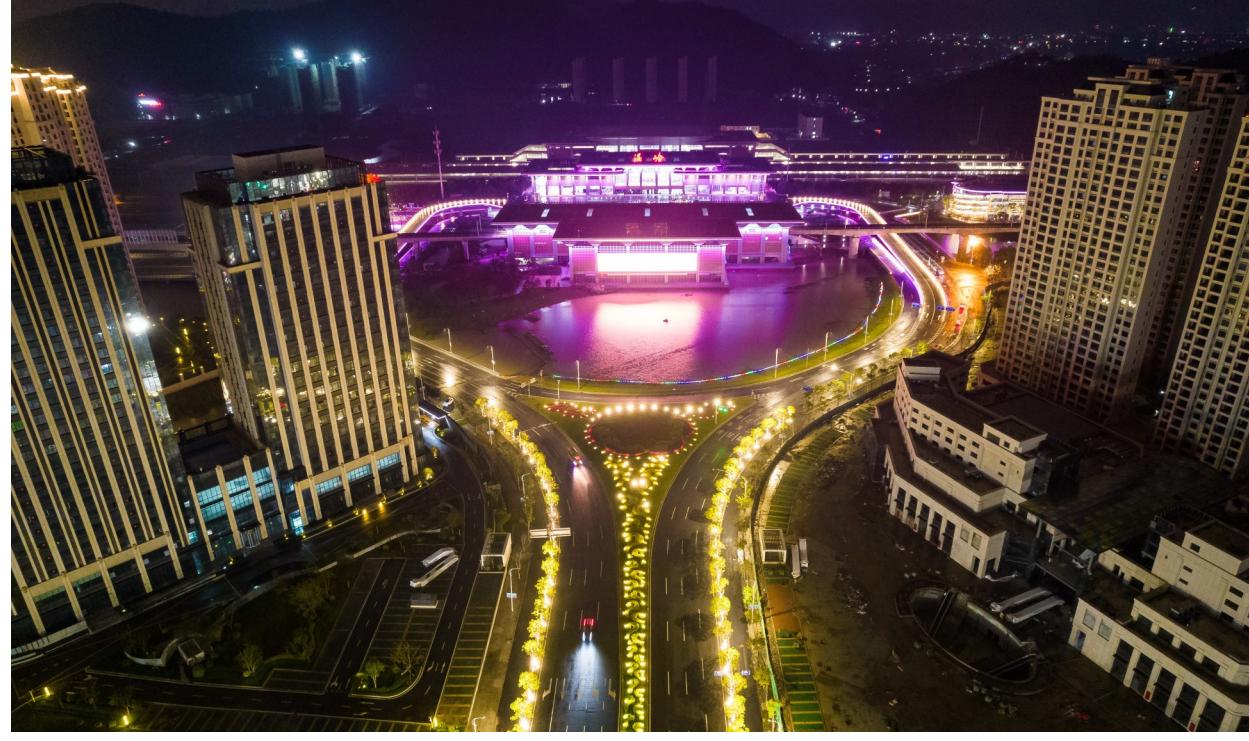
因为履职尽责，郑仁华多次被评为温岭市优秀人大代表，也获得了浙江省“担当作为好支书”、台州市治村名师等多项荣誉。

夜景璀璨 美如画

近日，亮化后的温岭高铁站焕然一新，成为温岭新城开发区的一道亮丽风景线，为我市的夜景增色添彩。

温岭新城开发区于今年6月启动高铁站及周边亮化提升工程，该工程总投资550万元，对台州市域铁路S1线站房、综合交通枢纽广场、公交换乘中心、停车楼等高铁站场内及周边十多个重要节点进行整体亮化提升，在点亮新城夜空的同时，也为市民创造了安全、便利的出行环境。

记者 徐伟杰 通讯员 郭玲摄



占先机、抢订单、拓市场

政策礼包助力企业“走出去”

易企业送上政策“大礼包”。

“今年形势比较严峻，订单流失较多，就算是以前的老客户，由于长期没有面对面联络，也把订单给了别家企业。”浙江境界泵业有限公司负责人潘世浩道出了特殊时期的实际困难。和境界泵业一样，辖区内的许多企业在复杂的国际形势和新冠疫情的影响下，面临外需走弱、订单不足、效益下降的问题。

一次见面胜过千封邮件，如何顺利又顺心地“走出去”，成为破解

当下难题的重要手段。为此，大溪镇在充分落实、利用上级各项惠企政策的同时，结合实际，想方设法激励企业放心“走出去”。

本次宣讲会就企业出境抢单补助政策、护照办理流程、来华邀请手续办理程序、入境及回国人员防疫政策和个人防护措施等方面展开宣讲，并带来众多利好消息。例如，企业出境参加展会，单个展会补贴4个摊位的全额展位费，参展人员机票费、保险费和展品运输费可

获70%补贴；出境开展其他商务活动的，对出境人员的机票、保费补助30%；年出口额500万美元以下的企业，出口信用保险费由政府全额买单……现场，宣讲会还解答了多名企业负责人在政策申领程序、疫情防控措施等方面的疑问。

“随着疫情防控政策的不断优化，我们将竭力帮助、鼓励企业走出去，政企合力，占先机、抢订单、拓市场，推动经济稳进提质。”大溪镇相关负责人表示。

大元泵业开启“出海”抢订单模式 一次见面胜过千封邮件

小的挑战和压力。随着国内疫情防控措施逐步优化，“拼经济”正成为各地的一致行动。向来“敢为人先”的温岭人率先动了起来，积极响应政府号召，带着新产品、好产品走出国门，开启了抢订单模式。

12月7日至9日，两年一届的亚洲水处理展览会举行，这是亚洲区域最具影响力的水处理行业展览会，同时也是业内最具代表性的展会。现场，大元泵业不仅展示了近年来大受欢迎的DV/DVS系列立式多级智能增压泵、DWFY无负压变频供水系统、DH/DHS/DHL系列卧式恒压变频泵、恒压节能高速井泵、A3自动喷射泵等，还展示了新品光伏直流井泵和永磁智能变频增压泵。“这次我们展出的产品主要是针对东南亚基建市场

的，而且更为节能降耗。”王倡钧说。

因为有针对性，又有节能优势，大元泵业的产品吸引了不少来自马来西亚、泰国、新加坡、沙特阿拉伯、孟加拉国、俄罗斯等国家客户的关注，不少客户还积极表达了长期合作的意愿。

“效果出乎我们意料，非常好。”王倡钧说，此前他们和客户的交流更多是通过电话或者微信等聊天软件，和面对面交流的效果完全不同。“通过和海外客户的沟通，我们能够更深入地了解如今市场所面临的难点和痛点，也利于我们站在客户的角度帮助他们解决问题，同时还能进一步提升我们在全球市场上的竞争力。”

作为国内领军的泵企之一，大元泵业三十年深耕水泵行业，产品已

累计出口至东南亚、非洲、中东、欧洲和南美洲等地的近百个国家和地区。今年以来，面对疫情带来的挑战，大元泵业积极调整战略，应对制造业寒冬。

除了走出国门抢订单，大元泵业也在积极修炼内功，在产业链、供应链上找准位置，增强自身的竞争力。“今年以来，我们不仅加大了人才储备力度，而且不断深耕产品研发，布局全球产品供应链，完善海外市场产品矩阵。”王倡钧说。1至10月份，大元泵业实现出口额1.72亿元，同比增长12.6%，其中，10月份出口额达1777万元，同比增长49.5%。“之后我们也会更加积极地响应政府号召，多出去，多到海外市场去走访客户，寻找更多商机。”

大溪 》



本报讯（记者叶琳 通讯员杨鹏）企业走出去，订单“抢”进来。近日，大溪镇会同市商务局、市出入境管理大队、市对外友好协会、市疾控中心等部门举行“出境抢单”政策宣讲会，为近50家规上自营出口工业企业和限上进出口贸

易企业送上政策“大礼包”。

“今年形势比较严峻，订单流失较多，就算是以前的老客户，由于长期没有面对面联络，也把订单给了别家企业。”浙江境界泵业有限公司负责人潘世浩道出了特殊时期的实际困难。和境界泵业一样，辖区内的许多企业在复杂的国际形势和新冠疫情的影响下，面临外需走弱、订单不足、效益下降的问题。

一次见面胜过千封邮件，如何顺利又顺心地“走出去”，成为破解

当下难题的重要手段。为此，大溪镇在充分落实、利用上级各项惠企政策的同时，结合实际，想方设法激励企业放心“走出去”。

本次宣讲会就企业出境抢单补助政策、护照办理流程、来华邀请手续办理程序、入境及回国人员防疫政策和个人防护措施等方面展开宣讲，并带来众多利好消息。例如，企业出境参加展会，单个展会补贴4个摊位的全额展位费，参展人员机票费、保险费和展品运输费可

获70%补贴；出境开展其他商务活动的，对出境人员的机票、保费补助30%；年出口额500万美元以下的企业，出口信用保险费由政府全额买单……现场，宣讲会还解答了多名企业负责人在政策申领程序、疫情防控措施等方面的疑问。

“随着疫情防控政策的不断优化，我们将竭力帮助、鼓励企业走出去，政企合力，占先机、抢订单、拓市场，推动经济稳进提质。”大溪镇相关负责人表示。

12月7日至9日，两年一届的亚洲水处理展览会举行，这是亚洲区域最具影响力的水处理行业展览会，同时也是业内最具代表性的展会。现场，大元泵业不仅展示了近年来大受欢迎的DV/DVS系列立式多级智能增压泵、DWFY无负压变频供水系统、DH/DHS/DHL系列卧式恒压变频泵、恒压节能高速井泵、A3自动喷射泵等，还展示了新品光伏直流井泵和永磁智能变频增压泵。“这次我们展出的产品主要是针对东南亚基建市场

的，而且更为节能降耗。”王倡钧说。

因为有针对性，又有节能优势，大元泵业的产品吸引了不少来自马来西亚、泰国、新加坡、沙特阿拉伯、孟加拉国、俄罗斯等国家客户的关注，不少客户还积极表达了长期合作的意愿。

“效果出乎我们意料，非常好。”王倡钧说，此前他们和客户的交流更多是通过电话或者微信等聊天软件，和面对面交流的效果完全不同。“通过和海外客户的沟通，我们能够更深入地了解如今市场所面临的难点和痛点，也利于我们站在客户的角度帮助他们解决问题，同时还能进一步提升我们在全球市场上的竞争力。”

作为国内领军的泵企之一，大元泵业三十年深耕水泵行业，产品已