

拨一拨，聊一聊，温岭热点尽在掌握

热线 86901890



温岭农商银行：

深化普惠金融 描绘乡村振兴画卷

记者 赵碧莹 通讯员 陈舒丹

育苗流水线、无人机、播种机、插秧机、割稻机、施肥机、烘干机 在朱国聪的农场里，这些现代化农机农具一应俱全，设备总价值达1800万元。作为当地的种粮大户，朱国聪在温岭农商银行的支持下，走上了农业生产自动化的道路。育秧期间，通过流水线，朱国聪的育秧服务中心每天能培育100多亩秧苗，日收入有4000多元。这一切，与温岭农商银行的惠农帮扶密不可分。

近年来，浙江农信辖内的温岭农商银行在台州银保监局温岭监管组的指导支持下，紧紧围绕乡村振兴战略，精心谋篇布局，聚焦重点领域，创新服务模式，优化服务渠道，不断拓展农村金融服务的广度和深度，致力实现“富村、富企、富民”，合力奏响共同富裕示范区建设的时代最强音。截至7月末，该行各项贷款余额为406.78亿元，较年初增加59.72亿元，增幅17.21%；小微企业“首贷户”较年初新增2425户，贷款余额19.07亿元，户数增量占全市80%，金额增量占43%。

精准帮扶，金融产品全方位对接

没有担保烦恼，还能拿到低息贷款，经济薄弱村发展有了盼头！

去年，温岭农商银行联合市农水局下发《关于加强金融服务 助推壮大村级集体经济的通知》，持续推进金融服务乡村振兴战略工程，统筹安排专项信贷资金10亿元，实行准入门槛、授信审批、融资规模、利率优惠四个倾斜，切实解决村级集体经济薄弱村融资难问题。比如，此前向新河镇村集体授

信2亿元后，顺利解决包括锦鸿村等五村联办菜场项目在内的多个民生工程资金问题。

不单单是新河镇，截至7月末，该行已为全市村级集体发放贷款6.74亿元，减少利息支出1000多万元。

我们从农村中来，一直不忘服务“三农”的初心，始终坚持做小不做大、做实不做虚、做土不做洋的经营理念。为了支持乡村振兴战略，推进乡村产业提升，除了专项

资金、专项产品精准帮扶经济薄弱村外，我行还专门制定出台了《温岭农村商业银行服务乡村振兴五年行动计划》，开发了宜业贷、宜居贷、宜游贷、新农贷、信融通、电商贷、企循贷、丰收循环贷、小康贷、市民普惠贷等乡村振兴系列贷款产品，为乡村发展开设了融资“专车”。温岭农商银行相关负责人说，截至目前，该行已发放乡村振兴系列贷款141亿元。



立足惠农，信用普惠全面化推广

没想到家里的农房、土地承包经营权、经济合作社股权都成了我的“担保人”，拿着这些证件，对我的资产做一个评估，就能拿到贷款，真是太方便了。城南镇农户金凤英是温岭农商银行推出的“农户家庭资产池融资”模式的受益人之一，凭借着自家各类资产，她从温岭农商银行城南支行拿到了12万元贷款。

温岭农商银行相关负责人介绍，农户家庭资产池融资模式是指通过对农户的各类自用资产评估，为辖内农户提供免担保、纯信用、小额度、广覆盖、低门槛的小额普惠贷款服务，有效满足农户生产经营和生活消费需要。相比以往整村公议授信的模式，这种模式更加科学，可以实现资金精准帮扶。

农户资产池的资产包括农房、土地承包经营权、经济合作社股权、日均存款、本行股金等，我行将资产池项目作为参

数，纳入“农户小额普惠贷款评分卡”，根据评分结果，按每分3000元确定农户授信额度，最终将名单导入“浙里贷”。他说，评分卡分四大模块，分别为基础授信模块、增信授信模块、减信模块、否决模块，除了涉刑、涉诉、吸毒、嗜赌人员及非法信访户、职业放贷人、失信人员等，其他农户经过评分，均可通过这种模式拿到贷款。

现在找担保人很难，通过这种方式就能都向银行贷款，真的让我们少欠很多人情债。金凤英说，她拿到贷款后，很多村民向她打听如何拿到这种贷款，大家都很感兴趣。

农户家庭资产池融资是温岭农商银行推出的一项普惠融资创新之举。除此之外，为缓解融资难、担保难，该行不断创新担保方式，比如面向广大农村创业、创新、创智青年，推出“农村青年创业伙伴计划”，提供足额、便捷、便宜的信贷资金

支持，目前已主动对接“农创客”创业企业78家。

该行还开发了“丰收富村贷”产品，对经济相对薄弱村的抵押贷款利率低至月利率3.2‰，信用担保贷款低至月利率3.625‰。其中100万元（含）以内的贷款，可采用信用贷款方式，无需抵押、担保，即可放贷；100万元以上的贷款，可采用村两委成员提供保证、村集体资产及未来出租收益抵押等方式进行放贷。

此前，大溪镇山市村就以小微园区建成后未来十年出租收益作为担保，从温岭农商银行贷到了3500万元小微园区建设启动资金。

真是没想到，还没拿到手的租金都能用来抵押，温岭农商银行太人性化了！山市村党支部书记李军感慨万千，如今山市村小微园区已建成，村集体每年租金收入由400万元提高至650万元。



便民为先，金融服务全覆盖融入

如果说富有自身品牌特色的产品库和不断创新的担保模式是温岭农商银行蓬勃发展的生命力，那么服务渠道的拓宽，则让温岭农商银行的普惠版图更加广阔。

该行相关负责人告诉记者，在温岭众多的金融机构中，温岭农商银行之所以能够脱颖而出，其中一个优势就是网点众多，金融服务触角覆盖到了温岭的每一个角落。现在我们有27家支行、近300名客户经理，还在全市每个村都安排了驻村金融指导员，能够面对面为农民解决金融需求。

近年来，温岭农商银行还全面实施“整村授信”工程，将“移动柜台”直接搬进各村居，为信用农户办理贷款授信、借记卡、手机银行、ETC等一揽子业务。截至6月末，已对全市579个行政村中的538个行政村开展了“整村授信”，覆盖面达92.92%，授信农户15.19万户，授信金额高达196.51亿元，信用户数13.75万户，信用金额129.41亿元。在“整村授信”的基础上，去年开始，该行再次下沉服务，通过开展“1+1”精准服务，打造“精品示范村”，力求把金融服务做深、做透，让每一位村民在家门口就能享受到优质的金融服

务。为了让金融服务触角更好地延伸至末梢，该行要求客户经理在驻村金融指导员工作日志上对精品示范村村情进行描述，并进行建档管理，让普惠金融的覆盖面更深、更广。

石桥头镇下宅吴村有400多户村民，在我们支行贷款的有130多户，贷款覆盖率比较高，但有些村民因为和支行距离较远，不愿前来办理，我们就把金融服务和金融产品送到他们家门口。温岭农商银行石桥头支行客户经理林满红说，除了送贷款、送服务，他们还承担起“金融指导员”的职责，为村民讲解金融知识和金融政策，成为村民们的“金融好帮手”。

就如石桥头支行一样，温岭农商银行大力推进“整村授信2.0”，实行“客户经理+村级普惠联络员”联动服务，利用村级普惠联络员人缘、地缘优势，发挥其“三员”（信息传递员、支农服务员、感情联络员）作用，提升支农支小服务效率和服务“三农”能力。目前，该行已在全市各村居（社区）发展了901名村级普惠联络员，覆盖面达92.53%，其中579个行政村中有普

惠联络员842人。与此同时，该行还与16个镇（街道）、663个村居结成了“党建联盟”，用“红色互动”打通金融服务“最后一公里”。这也是温岭农商银行探索金融党建融入社会治理的新路子，实现党建与业务同频共振、合力共赢的举措之一。

不仅如此，温岭农商银行还与部分村居建立了“乡村振兴战略合作伙伴”关系，在村部设置党员先锋岗、普惠服务岗，每周进村开展金融服务。不久前，在温岭镇乡村振兴党建联盟第二次联席会议上，温岭农商银行被授予“乡村振兴党建联盟战略合作伙伴”称号，温岭5个党建联盟获得该行10亿元的集体授信。

同时，该行与市委组织部开展深度合作，探索建立“党建+网格+服务”模式，向全市网格派驻“金融网格员”，推出“红色网格贷”，并对接横峰全域改造、石塘旅游半岛、坞根红色资源、城北童鞋之乡、大溪水泵基地等重点项目，按照“党建+金融”工作思路，将地方乡村振兴、产业转型的重点项目与普惠金融对接融合，打造“红色金融服务品牌”。

