



分析投资策略 分享理财故事 提供金融维权

热线 86901890



心怀大爱助农户 多措并举扶小微

建行温岭支行普惠金融助力地方经济建设

通讯员 蒋佳佳 记者 曹钰

普惠金融是惠民政策，金融扶贫是承载使命。近年来，建行温岭支行调动省、市、支行的各种积极因素形成合力，持续推进普惠金融战略，以金融科技和数据分析为支撑，探索出一套服务小微企业的特色模式，推动普惠金融快速发展。

助农贷 让葡萄成果农摇钱树

看到现在的葡萄架，真想象不到去年夏天的那场台风。 坞根镇茅陶村农户孙大叔和妻子在新搭建的葡萄园里除草施肥，满园葡萄藤爬满支架，他们在地里忙活得特别起劲。

去年夏天，我们园子里的葡萄刚成熟了两三拨，就遇到台风 黑格比 ，眼见着一串串没长好的葡萄从藤上掉下来，葡萄架被刮倒，棚布被刮飞，当时真不知道该怎么办。 孙大叔说，茅陶村位于乐清和坞根交界处，易受台风、寒潮等极端气候的影响，每次他们都会做好防护措施，然而去年的那次台风，影响特别大，幸好有建

设银行工作人员的帮助。

孙大叔在当地种植的是无公害葡萄，因葡萄品种精良、品质好，每年夏秋两季，葡萄园都会格外忙碌，葡萄供不应求。前些年，孙大叔用这些年赚的钱扩张葡萄园，并且种植了红美人等新的品种，本来想努力几年再赚回来，结果遭遇两次台风。

台风刚过，我们就赶紧开展大走访。当我们看到孙大叔的葡萄园里被刮坏的葡萄架，便赶紧上前了解情况， 客户经理林强说，详细了解孙大叔的情况后，他们当即向上级反映，同时和村支书核实情况，

当我们了解到孙大叔老两口都是勤劳本分的人，遇到的也只是暂时性资金周转困难，通过几年经营就能渐渐恢复，便和村支书一起去他们家，宽慰孙大叔可以申请建行的助农贷，不用抵押不用担保，利率还很低。

当天，林强回到行内，就着手该笔贷款的申报，通过上下联动，从申报到放款仅用了3天时间，切实解决了孙大叔的燃眉之急。

我们两口子这十几年从没问人借过钱，不知道原来银行的贷款这么方便，真是太感谢了。 当建行人员再次拜访时，孙大叔拉着林强的手感动地说。

抵押快贷 贷出小微发展加速度

我们的抵押快贷一经推出，就受到小微企业欢迎。这项贷款审批速度快，随借随还，利率低，额度根据抵押物而定，如今已成为我市不少企业家的新宠。 建行温岭支行的客户经理小李介绍，支行目前已成为800多户企业主申请了抵押快贷。就在上个月，水泵生产销售商张先生的企业获得一笔500万元的抵押快贷。

3天时间就把500万元贷款发放到我手上，真是没有想到。有了建行这笔贷

款，我们就可以在旺季抢先一步，占领市场。 张先生从事水泵生产销售多年，对市场十分敏锐， 今年水泵销售行情特别好，谁有资金抢先备足货，谁就能在旺季拥有更多主动权。我比较了很多家银行的产品，最终选了建行的抵押快贷。

张先生表示，吸引他的不仅是这款产品的利率和额度，还有 建行速度。

自去年年初疫情暴发后，我市水泵机电类企业的产销量不降反升，对资金有需求的企业很多。建行温岭支行针对该类企

业进行客户大走访，为企业提供量身定制的解决方案，帮助企业渡过难关。

张先生的企业经营情况良好，并且他在当地的私房抵押在我行，因此，我们向其推荐了抵押快贷。 小李告诉记者，温岭水泵机电企业很多，每一家的情况各有不同，有些适合信用贷，有些需要抵押快贷。抵押快贷，是建行温岭支行为发展中的小微企业量身定制的产品，对于私人房产抵押额度高达70%，更适合这部分企业冲刺旺季。

精准助企 创新贷款产品为企业服务

本想等螺纹钢价格回调后，再囤些原材料，不想近期螺纹钢价格一路高涨，现在不得不筹集资金购买。 浙江工量刀具交易中心的商户陈先生，年初接了不少订单，如今苦于没有原材料，没办法按期交货。正在苦恼之际，陈先生听隔壁商户说起建行有一款专为工量刀具市场的商户定制贷款产品 刀具贷，便赶紧联系建行温岭温峤支行的客户经理咨询。

当我们了解到陈先生的需求，当即开展调查评估、收集材料等工作，当天开始着手办理。 建行温峤支行客户经理说，考虑到这段时间钢材料持续涨价，他们加快办理速度，3天不到就为其发放了100万元的信用贷。

建行温峤支行客户经理表示，早在去年，该行就结合浙江工量刀具交易中心实际情况及市场经营户融资需求特点，推出

了 刀具贷 专项信贷产品。去年疫情期间，市场内一商户王先生遇到资金回收慢，进货资金短缺的问题，也是使用了建行的 刀具贷，仅用3天时间就获得100万元的信用贷款，如今钢材料价格大涨，王先生的商铺经营情况越发红火。

截至目前，建行温岭支行已为该市场内20多位商户办理 刀具贷，贷款金额达2000多万元。

花呗、白条等网贷平台已明示年化利率 哪儿借钱成本高一目了然

记者 曹钰

近日，有细心的市民发现，支付宝里花呗分期的年化利率已清晰地标注出来，手机里几个常用的互联网借贷工具也清晰地标注了年化利率。

我的4月份花呗分期的年化利率竟然有15.86%！市民张女士惊讶地说，手机上显示的总费率是8.8%，以前没标注年化利率的时候，她用过好多次。互联网信贷产品中，花呗使用率大概是最高的，很多年轻人早就放弃使用信用卡，转而使用花呗。

记者打开手机，除了花呗，系出同门的借呗也清晰标注了年化利率。而腾讯旗下的微粒贷虽然明示了年化利率，但字体比较小，不容易看见。京东白条是与蚂蚁花呗对标的产品，点击取现额度，进入借款页面，才会显示利率数据，年化利率也是高得让人望而却步。不过，这里提到的利率，均是互联网平台根据个人情况给出的，每个人的实际情况不同，利率水平也会有较大差异。

以前，不少年轻人由于不了解借款利率的计算方式，误以为借款利率很低，从而落入了债务陷阱。3月31日，央行发布公告称，为维护贷款市场竞争秩序，保护金融消费者合法权益，所有贷款产品均应明示年化利率，并鼓励民间借贷参照公告执行。现在，各互联网平台明示了年化利率，大家可以看得更清楚，到底哪家借钱成本高，也就一目了然了。



银行动态

工行温岭支行：

党建共建促发展 警银联动筑平安



通讯员 周晓婷 记者 曹钰

4月2日，工行温岭新河支行大厅来了一群穿着公安制服的工作人员，和银行工作人员围绕日益猖獗的电信诈骗、断卡行动 进行深入交流。

该网点负责人介绍，此次是新河支行与新河派出所开展的警银联动党建共建活动，目的是防范和治理地方金融诈骗违法行为。

如今，部分地区电信诈骗高发，作为金融风险防范的第一线，和当地公安部门联合，不仅能促进双方党建工作，还能更好提升地方金融安全，共筑地方平安防线。 该网点负责人表示，当天，双方就各自党建工作的开展情况进行深入讨论和交流，而后分享了各自在防范金融风险中所做的各项工作。

银行是风险防控第一线，我们在客户办卡的流程中，就有三道关卡， 工行温岭新河支行的网点负责人针对 断卡行动 进行介绍，第一道关卡在开卡环节，我们事前通过云互

联平台查询企业信息、法定代表人信息、办理人信息，如果申请人的信息存在涉嫌违法犯罪等异常行为的，我们会拒绝办卡。第二道关卡是在过程中，银行的客服经理对办卡人的办卡用途、居住地址及手机号码进行核实确认，通过人脸识别确保本人办理，并在办理过程中通过 断卡 宣传向办卡人提示出租出借银行卡的风险。最后一道关卡，我们通过电话回访，再次核实卡片是否是本人使用，对无法核实的卡片进行锁定，把风险扼杀在摇篮里。

听完工行网点负责人的介绍，新河派出所民警详细讲解了当前社会较典型的几种诈骗案例，并结合案例，揭露诈骗分子惯用的诈骗手段。

这些生动的案例和公安系统应对诈骗的防控措施，让我们强烈地意识到防范金融风险的重要性，及警银合作的重要性。 该网点负责人表示，接下来，双方将开启 党建共建、警银联动 模式，通过双方信息平台，加强信息共享、推进资源互补、定期交流分享，为创建平安温岭作出更大的贡献。

台州银行南片区域：

热腾腾的青团送上门 情暖独居老人心



通讯员 李亚妮 记者 曹钰

清明节的青团，对老人来说，有回忆的味道。

清明节前后，台州银行温岭石塘小微企业专营支行在当地举办了包青团活动，并将做好的青团送给当地的老人。

清明节当天，在寺基沙村，十几名志愿者在银行工作人员的组织下围在一起包青团，场面很是温暖。青团团，当地妇女炒制的馅料，工作人员用爱心包出来的青团，清香十足，带着暖暖的温情。不多久，案桌上的托盘里，摆满了绿色的青团，煞是好

看。 经过几个小时的努力，热腾腾的青团终于出锅了，大家一分钟都不耽误，赶紧送到村里的老人家。

一到过节，我就等着你们来呢。还要你们送上门来，真的非常感谢你们！ 寺基沙村孤寡老人刘阿婆从工作人员手中接过做好的青团，开心地说。

据悉，清明节，台州银行温岭石塘小微企业专营支行分别在石塘镇星升村、寺基沙村开展包青团活动，并将包好的青团送给村里的老人。两村近百位老人，都尝到了美味的青团。