

热线 86901890



买卖合同纠纷多，如何护权益？

本报记者 赵云 通讯员 李洁

老林提着个文件袋，匆匆赶到法院时，比原定开庭时间晚了近半个小时。老林今年53岁，横峰街道人，开了家小厂做纸盒生意。很多货款没能收回来，他向法院提起诉讼。这次开庭的，就是其中一起案子。法官询问老林，之前他都是很准时的，这次怎么迟到了？老林解释，家里老人住院，所以耽搁了。

庭审开始。老林初中没毕业，但他宣读起诉状、出示证据、回答法官提问，整个过程显得非常从容。

官司打赢了，钱能拿到吗？

这起案子的被告，是安徽男子乔某。乔某和其父亲曾在横峰街道租房办鞋厂，向老林购买纸盒。

老林说，大概是2011年，他开始出售纸盒给乔某。乔某的生意做得非常红火，曾被他老乡当作发家致富的带头人。

这种生意往来，账目是很少当场结算的。往往是老林出示一下送货单，对方在上面确认签字。2014年1月底，双方结算了一次，对方欠老林货款近30万元。当时，对方没有支付，而是出具了一张欠条。

老林说，出具欠条后，他继续和对方做了一段时间的生意，后来的款项对方都支付了，但唯独这张欠条没有兑现。

2015年上半年，乔某关了鞋厂并离开了温岭。老林拿不到货款，最终选择了诉讼，要求乔某支付近30万元的货款。

被告乔某未出庭应诉，之前也未递交答辩状。法院当庭作出宣判，支持了老林的诉讼请求。

官司是打赢了，但老林仍有担忧：不知道这笔钱最后能不能拿到手。

起诉了还是有效果的

老林办纸盒厂，已有30多年了。他说，厂子不好办，很多货款都很难收回来。

他的厂子规模不算大，一年的销售额百来万元。厂里卖出去的纸箱，很少能收到现付的钱。老林称，每年春节前，他都要四处去催账。

到目前为止，老林还有300多万元的货款没有收回来。对方是外地人，关了厂离开了温岭，要收回货款特别难。

这么多货款没收回，老林实在不甘心。去年下半年，他开始向市人民法院提起买卖合同纠纷诉讼。目前，他起诉的案件已有20多起。

刚开始，老林不懂得诉讼程序，聘请了律师。案子多了，老林心疼律师费，后来渐渐熟悉了程序，他就自己出庭了。案子多了，法官也认识了老林。

老林说，起诉了还是有效果的。有一个外地人在温岭办厂，欠他几万元的货款，已失联三年了。老林起诉后，法院将传票寄到了对方老家，对方看到后，将货款支付了。老林撤诉。

有的收到传票后，选择和老林调解；有的调解或者法官宣判后，却不支付。老林说，尽管有

时候货款拿不回来，但有了调解书或者判决书后，总归有了个依据。

员工签字，老板不承认

买卖合同纠纷很常见，有些时候，因证据不全，诉讼起来并不顺利。

不久前，酒业商行将周某、李某告上法庭，要求支付货款1.6万余元。

周某是从事餐饮行业的。酒业商行称，周某因经营所需，2015年分3次向其购买各种酒，总价值1.7万余元，扣除返点，尚欠款项1.6万余元；每次送货，都是周某的员工李某在送货单上签字确认。

周某则辩称，酒业商行送货给李某，李某在送货单上签字收货，应由李某向酒业商行支付货款，与他没有关系。李某说，他是给周某打工的，他在送货单上签收是帮周某代签的。

为了证明周某和李某的雇佣关系，酒业商行申请了推销酒的业务员出庭作证，李某申请了周某的合伙人及李某的老乡出庭作证。综合全案证据，法院认定了双方存在雇佣关系。同时，结合酒业商行和周某的微信聊天记录，法院认定货款为1.6万余元。

法院认为，李某在送货单上签字收货的行为应由雇主周某对外承担责任。最后，法院判处周某偿付酒业商行货款1.6万余元，驳回酒业商行对李某的诉讼请求。

合同和供货单有出入

去年上半年，一家塑胶公司将一家机电公司起诉到法院，要求支付货款29万余元。

从2010年开始，机电公司因生产经营所需，陆续向塑胶公司购买产品。塑胶公司称，至2016年12月底，机电公司尚欠29万余元的货款，经多次催讨，对方一直未偿付。

机电公司承认双方存在买卖合同关系，货款未结清。不过，其辩称货款没有这么多。

为证明自己所述事实，橡胶公司出具了供货合同、送货单等。法官发现，供货合同上的产品名称和送货单上的产品名称，很多并不一致；而且，很多产品并没有写着单价或者数量。

对此，橡胶公司解释，其产品已经更新换代，所以合同上的产品名称和送货单上的不一致。不过，橡胶公司未提供证据加以佐证。

本案涉及交易的货物共有近百种，法官根据合同及送货单上的内容，对于名称相一致，并有单价及数量的货物进行了确认，最终认定货款数额为14万余元。

怎样维护卖方权益？

近年来，市人民法院受理的买卖合同纠纷案件数量非常大。2017年，立案2865件，涉案金额为6.51亿元；2018年，立案3425件，涉案金额为8.33亿元；今年1月至9月，立案2523件，涉案金额5.25亿元。

市人民法院民四庭庭长奚红英介绍，买卖合同所涉及的货款，以鞋业相关的材料款居多。这些案件，标的不是特别大，往往在几万元到几十万元之间，但数量非常多。

很多案件的被告人来自外地。这些被告人曾在我市办鞋厂，但随着鞋业行业的转型升级，很多低小散的鞋厂被淘汰，他们也随之离开了我市。这时，他们往往还有一些货款没有付清。

当被告户籍在外地时，我们送达起来非常困难。奚红英说，被告的电话号码更换后，法院也无法联系到对方，只能将传票等送到被告户籍所在地，但很多时候，被告并没有在家，而是去其他地方打工了。

同时，很多案件中的货款单书写并不规范。有的货款单上，只写着货物数量，并没有写单价，这给货款认定带来了一定的难度；有的货款单上，并不是企业负责人签的字，而是企业员工签的字，一旦涉及诉讼，法院也较难查明事实。

市人民法院诉讼服务中心工作人员说，有的当事人听老乡介绍，送货到某厂里，但不知道具体厂名、负责人姓名等，送货单上也没人签字。后来，厂子倒闭了，当事人到法院起诉时，因不知对方身份，无法提起诉讼。

奚红英曾询问多名原告，货款为什么不现结？对方均回答，一般货款没有现结的习惯，如果你执意要求现结，对方不会和你做生意。货款不现结的交易习惯一时难以打破，但供货方可以提高风险意识。奚红英称，供货方送货上门后，一定要在送货单上写明货物的单价和数量，要对方负责人在单子上签字，或者在单子上盖上对方厂里的公章。货款结算时，在结算单上要写明对方的姓名，不能以同音字代替，最好写上对方的身份证号码及联系电话等。

记者手记

给诚信加道保险

本报记者 赵云

供货方送货上门后，收货方在送货单上签字确认，双方就形成了买卖合同关系。

对于供货方来说，最好的交易方式是货款现结，这既能及时收回资金，又能避免日后货款收不回的风险。对于收货方来说，多次货款一起结算，不仅比现结方便，而且能增加现金流。

按照目前的交易习惯，货款不现结是常态。有的供货方，也是收货方，这边他欠着别人的货款，那边又被他人欠着货款。合同履行要遵循一定的原则，最基本的原则就是诚信原则。

很多供货方在送货后，并没有规范书写供货单，让收货方确认时也不规范。他们称，如果太追求规范，就没生意了。供货单不规范，供货方只有寄托诚信原则收回货款。

然而，目前社会诚信体系并不健全，买卖合同交易中，违背诚信、有失公平的行为屡见不鲜。因此，在买卖合同交易中，不仅要讲究诚信，更要给诚信加上一道保险：保全证据。

合同签订方式一定要以书面形式签署，以确保在发生争执时有充足明确的事实依据。合同方是个人，应于合同上详细记录其身份证号码、家庭住址、电话，将身份证复印件作为合同附件；除企业负责人签字外，对业务经办人等人员于合同上的签署，应出示提供所属企业书面的授权委托书。应在购销合同中对产品或货物的名称、种类或者品种、规格、型号、品牌、商标、等级、花色、单价等信息作出明确的描述约定，以避免引起争议或者歧义。

合同的签署，包括送货单的书写、确认等，从无序到规范需要一段较长时间。但供货方一定要留个心眼，保护好自己的权益。诚信让生活更美好，但有约束力的诚信才能兑现，否则，诚信将可能成为一纸空文。



赵记说事儿