



展形象 共合作 助发展

浙江农信丰收驿站省级旗舰店 台州月 温岭专场活动在杭启动

本报记者 曹钰
通讯员 王健 文/图

有休憩空间，有物流功能，可以用优惠价淘到浙江各地农产品、厂家直供的工业产品，并且能轻松办理各项民生、政务、电商、金融事项，让你最多跑一次。如果在杭州西子湖畔有这样一家丰收驿站，你会不会去看看？

6月25日早上，下着小雨，杭州保俶路和省府路交叉路口却比晴天时热闹很多，众多市民聚集于此。在满含渔村风情的国家级非遗表演大奏鼓的鼓声中，浙江农信丰收驿站台州月温岭专场活动正式启动。

西湖畔遇见温岭，地方特产被抢购

浙江农信丰收驿站位于西湖畔，门前铺着红地毯，门外摆放着几排金黄色的麦穗，整体营造出浓郁的乡村风，呼应着丰收的寓意。

记者走进驿站，首先看到的是，一排整齐摆放的温岭特色产品。原来这几家上市公司都是温岭的，这几款电器我在网上没见过。杭州市民王阿姨拿出手机一边查着价格，一边和记者说。

丰收驿站工作人员介绍，当天温岭专场一开启，就有不少在杭温岭人来到现场。家住拱墅区的张先生是温岭人，住在杭州十几年了，特别怀念家乡的味道，他在驿站驻留了很久，离开的时候手里提着好几袋香环油爽，并且说明天还要带朋友来看看温岭的非遗。看来，这驿站勾起了张先生的思乡之情。

聚乡贤联城乡，助力乡村振兴

开幕式当天，省农信联社党委委员、副主任陈博恺，温岭市委副书记沈云才，省农信联社台州办事处副主任叶仙万等领导会同温岭在杭乡贤代表、商会代表，参观了丰收驿站旗舰店，了解了近年来温岭市的经济社会发展情况以及温岭农商银行服务乡村振兴、助力实体经济发展的新举措。

丰收驿站是浙江农信构建“基础金融不出村、综合金融不出镇、普惠金融服务体系的具体实践，也是省联社建设全国一流社区银行，大力推进零售银行和数字银行转型战略目标落地的重要



大奏鼓表演吸引了众多杭州市民围观。

举措。在启动仪式上，陈博恺表示，他希望温岭农商银行根据省农信联社的战略部署，紧紧依靠温岭市委、市政府及有关部门的指导帮助，以专场活动为契机，进一步加强银政合作，加深乡贤联系，汇聚各方力量，为温岭在杭乡贤提供更好、更精准、更到位的金融服务。

启动仪式上，沈云才表示，近年来，温岭全市围绕建设新温岭这一总目标，深入践行新时代“超创干”精神，解放思想，真抓实干，经济社会发展各项工作均取得了新的成绩。他希望通过此次温岭专场活动，全方位展示温岭普惠金融、绿色金融服务乡村振兴重要成果，推动温岭文化旅游资源、名特优农产品走进杭城，与在杭温岭乡贤共叙温岭变化、共商家乡发展，有效架起在杭乡贤与家乡沟通交流的桥梁。

五位一体，打通金融服务最后一公里

丰收驿站是浙江农信助力乡村振兴、践行普惠金融、打通金融服务最后一公里的有力实践，而丰收驿站省级旗舰店则是一个品牌展示窗口，它是近年来丰收驿站“链接三农，服务三

农”的一个缩影。温岭农商银行党委书记、董事长郑学富表示，接下来，温岭农商银行将紧紧围绕省委书记车俊“服务实体更进一步、深化改革更快速一步、强化创新更深一步”的要求，以实际行动践行普惠，助力“三农”发展，为广大乡贤和温岭本地百姓提供更加优质的金融服务。

据介绍，丰收驿站是由浙江农信于2015年创新推出的集金融、电商、物流、民生、政务五位一体的金融便民服务点。目前，在全省有11000多家，通过搭建平台，按月组织省内各个地区的优质农副产品轮流展销，集中线上、线下资源帮助宣传农产品、销售农产品，以实际行动助力乡村振兴，搭建乡贤沟通交流的平台，实现聚乡贤、联城乡、兴乡村的重要目的。

在杭乡贤共聚一堂，助力银企合作上新台阶

直接用温岭方言交流就可以嘛。浙江农信丰收驿站温岭专场的乡贤会上传来一阵阵欢声笑语。6月26日，是温岭专场活动的第二天，在杭的温岭企业家和杭州联合银行负责人等20余位嘉宾共聚一堂，气氛非常热烈。关于创业贷的全额贴息政策，以

及对于企业的特别优惠政策，我们会考虑现实情况，联动政府进行支持。当杭州联合银行产品经理徐娇娇谈到银政联合开发的企业贷款服务和灵活多变的定制化服务，在座的企业家们均表示了极大的兴趣。

对于温岭本土的银行，感觉就是很亲切。在企业家互动阶段，浙江康恩贝制药股份有限公司副总裁陈岳忠笑着表示，现在的银行比过去方便快捷以及人性化很多，对于企业来说是一件好事情。

民宿的免税政策是怎么样的？杭州汉格科技有限公司董事长陈标对民宿相关的金融政策非常感兴趣。在座乡贤畅所欲言，越聊越起劲，并当场留下了联系方式。

乡贤座谈会结束前，在座企业家和银行相关负责人均表示，接下来要多多碰面，多多合作。

本次温岭专场活动从6月25日持续至6月27日。活动期间，丰收驿站举办了“孤芳不自赏·寻迹温岭”专场启动日、“浅尝辄止·寻根温岭”专场交流日、“傲世不轻物·寻珍温岭”专场文化日等活动，进一步促成在杭乡贤共叙乡情、共话发展，展示温岭经济发展、乡村振兴、生态优化、民生改善、文旅兴盛现状。

探索金钱的奥秘

台州银行金钱魔术师活动圆满结束

本报讯（记者曹钰 通讯员王赛微）上周末，虽然下着大雨，但温岭银泰城中庭人气依旧。由台州银行与城市之声联合主办的“小小银行家”系列活动，吸引了近200人参与。

一个小朋友代表5角钱，如果我说3元钱，那就要6个宝宝抱在一起。主持人在孩子们的期待中介绍游戏规则，带领孩子们在游戏中培养计算能力。

这位爸爸，你也太入戏了！在拟音活动环节，记者看到一位爸爸配合模拟骨折的声音，表情和动作很到

位，引来现场孩子们欢声阵阵。拟音环节还有亲子互动模拟各种生活中常见的声音，如踩草地、海浪。现场还有听音作画环节，激发小朋友的想象力。

记者在活动现场看到，在拟音大赛中获胜的小朋友们手里都捧着一个储蓄罐。这是转转储蓄罐，是我们台州银行特别研发设计的，使用环保橡胶材质制成，不仅造型可爱，大小刚好能积攒孩子一学期的零用钱。我们还有转转智能储蓄罐，与家长宝

贝成长管理平台对接，实现数据智能交互，对小朋友日常表现进行奖励或扣分，引导孩子德智体美劳全面发展。台州银行工作人员介绍。

据台州银行相关负责人介绍，正确的金钱观可以培养孩子正确的理财观和自食其力的人生观，本次金钱魔术师是“小小银行家”系列活动之一，暑假期间，台州银行各营业网点将陆续开展免费的财商课堂，让孩子们在游戏互动中建立初步的金钱价值观，提高财商。



小朋友在游戏中非常专注。

理财科普

将1笔钱拆成4笔钱 投资理财更有目标

本报记者 曹钰

我有一笔钱，应该怎么理财？

近日，记者在某商业银行遇见理财师柯女士，交谈中，她说的几句话让人很受启发。

不如改口说，我有4笔钱。因为钱的用途是不同的，保险的钱不能用来做风投，养老的钱不应该存银行活期。柯女士说，想让钱发挥最有效的作用，就要改变观念，将过去的我有一笔钱，改成我有4笔钱。柯女士解释，金融有3个属性，收益性、风险性、流动性。越安全的投资，其收益就越低，流动性越高，收益越低，所以，我们需要把手中的本金，根据可投资时间的长短和可承受风险的大小做好划分，然后去选择合适的投资产品以获取合理的收益。

活钱管理 流动好 风险低 收益不用高
资金占比：20%~30%

活钱管理账户的钱，是指随时需要用到的钱，主要用于3~6个月的日常开支。因此，该账户存的钱主要是流动性好，风险低，相应的收益也不会太高。比如公募基金中的货币基金，适用于活钱管理。近年来，货币基金年化收益率基本在2%~4%之间。

稳健理财 中短期专项支出投资
资金占比：30%~40%

稳健理财账户的钱，是指有具体用途但无须随时动用的钱，有着差不多半年到一年的规划。比如计划明年买房首付的钱、计划今年年底去旅游的钱、计划半年后去度蜜月的钱等，可以半年为期限来选择比活钱管理更高收益的产品。

想要比活期利息高，除了固定收益的理财产品，也可以通过专业搭配基金组合来打造浮动收益的投资品，实现较为稳健的理财。柯女士建议，比如通过配置一些优质的股基和债基，构成一个适合投资半年以上，预期年化收益率在4%以上，严控净值回撤的产品。

长期投资 资产增值 拉长期限降低整体风险
资金占比：10%~20%

长期投资账户的钱，是留给未来的钱，最好5年内都不需要用到。这部分主要投资于高风险产品，将投资期限拉长以降低整体风险，追求更高的收益。

长期投资的收益来源一般在经济增长带来的红利上，财富能伴随经济发展实现增长。柯女士分析道，在中国经济总体增长的趋势下，一般都会推荐定投指数基金+估值体系择低估值产品的方法来进行长期投资。不过，不管采用什么样的方式，一定要趁早。同时，做好资金规划，把真正能够长期投资的钱始终放在市场上，去分享经济增长红利。

保险保障 托底保障建立安全网
资产占比：5%~10%

保险保障账户的钱，是在不确定的未来中，给生活托底的，让你不至于在风险发生的时候动用本金，尤其是长期投资的钱不至于承受过多的损失。

对于普通人来说，生活中仅仅依靠攒钱是不够的，因为资金的组合单一，很可能因一次突如其来的事故造成钱财大量流失，以致生活失衡，甚至负债。所以找保险师根据个人的年收入做好保险搭配方案，很有必要。

投资中，我们除了需要保障资产保值增值外，也需要利用保险为我们的投资乃至生活建立一张安全网，确保投资有效进行。这两者一为生钱，一为护钱，缺一不可。柯女士提醒。

在现实中，每个家庭的情况差别很大，记者还是提醒，市民要根据自己的具体情况做好安排，提前应对未来的不确定性，轻装前行。



温岭日报社 宣