

谈股论金

弃舞投股，有人欢喜有人忧

本报记者 黄慧慧

辛苦的大半年，结果17天全跌没了；反弹了11天，结果1天就跌没了！本周一，两市再现千股跌停。沪指一气跌破3900点、3800点整数关口，最后报收于3725.56点，跌幅达8.48%，创下8年来单日最大跌幅，两市近1800个股跌停。周二，金融股护盘，国家队再次出手，A股却仍上演了过山车行情，大盘巨震6%。周三，股指午后持续走低，跌逾1%，临近收盘，股指忽然奋起直追，最终收于3789.17点，涨幅3.44%。

从去年年底开始，股市行情如火如荼，沉醉在广场舞中的大伯大妈立刻转向，跑步进入股市。各大广场原先都是汇集舞林英雄的地方，如今又成了股民扎堆的百家讲坛。跌跌不休中，从广场舞中转战股市的大伯大妈们，也是有人欢喜有人忧，有人急流勇退，有人咬着牙等待翻身的机会。

老股民
洪大姐

跌怕了
才知道见好就收

洪大姐年纪不算太大，她的股龄却已有数十年。她把与记者的约会定在了一个小公园里。

你找她啊？我们这群人里，炒股运气最好的可能就是她了。在等待洪大姐的间隙，记者向大伯大妈们打听了一下情况。关于洪大姐的传闻，大妈们说得最多的，就是她幸运地避开了这一轮大跌。

听说她2008年那一轮炒股被深度套牢了，今年行情好，解套后还赚了几十万元呢。

前几天，我上菜场时还碰见她。她挺忙的，四处看房子，看来赚了木佬佬呢。

也没准的，上次她推荐了几只股票，说是肯定会涨的，可我一买就跌了。

几分钟后，洪大姐现身了。叽叽喳喳的现场立即安静了下来。关于传闻，洪大姐笑了笑，简单地回应了几句：沪指上了5000点，我就全抛了。小赚了一点，比起别人来还差得远呢。

为什么抛得这么早？洪大姐说，她是跌怕了。

其实啊，人家都看到我这一轮跑得快，却没看到我上一轮套得多深、跌得多惨。洪大姐说，她做股票也有十多年，好好差差的光景也都见识过。最开始，她开了户之后就没什么打理股票，投入的钱也不多，不过一两万元，纯粹属于玩票性质。

2006年，洪大姐办理了提前退休，赋闲在家没事干，就干脆每天去股票行玩。玩着玩着，就赶上了牛市。

那时候真的是贪心不足蛇吞象。反正随便买一只股票都能赚，我就大着胆子从银行取了10万元，全部投了进去。洪大姐回忆说，2007年10月，沪指一度突破6000点。

当时，人人都说，2008年中国要举办奥运会，股指肯定还会涨，到8000点没问题。洪大姐也抱着侥幸的心态，趁着股指向阳，追加资金投入到了股市。

那时候我也动摇过，想到儿子20岁出头，也该提前买套婚房了。可是，我算了一下，买房的钱还差一点，就想再坚持一下，赚足买房的钱就收手。没想到，后来股指一路下跌。我不甘心，想要抄底，就一点一点补仓。然后，我就亏了个血本无归。随着股指一泻千里，洪大姐不仅亏光了赚来的钱，本金也蚀掉了不少，买房的事自然就成了泡影。

为这事，洪大姐的丈夫没少埋怨她。

令人预料不到的是，熊了7年之后，牛市又来了。股指一飞冲天，大盘红光满面，人人争相开户炒股。

在今年的股疯中，洪大姐却分外冷静。她理了理手头的资金，预留了装潢款和酒水钱，又投了20万元补仓。加上股票账户中原有的20万元，她手头的炒股资金一共40万元。

如果忽略掉洪大姐的操作过程，旁人能了解到的，就是几个月之后，40万元嘣地变成了70万元。然后，在沪指5000点时，洪大姐高高兴兴地在旁人不解的眼光中卖掉了手头大部分的股票，淡定从容地重回广场舞队伍，再也不谈股市。

现在账户里还有一点钱，但我就打算玩玩，不会再追加。洪大姐坦言，这轮牛市中，她只是胆小了，懂得见好就收了，至于炒股经验什么的，她并没有特别的诀窍。

小鲜肉
王大伯

熊完了，牛迟早还会来

很多年前，王大伯听过一个笑话：一位老奶奶听说隔壁的小张在炒股票，惊讶地问：小张在家从来不做菜，那个股票什么的，会炒吗？炒生还是炒熟？好吃吗？

当年，听了这个笑话，王大伯笑得肚子疼。没想到的是，N年以后，股票已经不是年轻人的专属，老年人也开始炒股了。

王大伯挺潮的，年纪60多岁，用的是苹果手机，还会发微信。他的朋友圈以今年3月为分水岭，此前，他转发的都是楼市信息，此后，他转发的都是股票分析。

和很多中老年人一样，王大伯喜欢到处看房子。2005年前后，为了改善居住

条件，王大伯卖了老房子后，在市区买了两套房子，地段挺好，价格4000多元一平方米。到了2008年，随着房价上涨，王大伯家的房子增值了，他卖出其中一套房子，净赚50万元。

我不算炒房族，只是刚好在低价的时候买了房子，高价卖出赚了点差价。王大伯用这笔钱给儿子装修了新房，办了酒席，还余下不少钱。

王大伯尝到甜头，预感到房价仍会上涨，于是就让儿子开车带着他去看楼盘，看到合适的，就会付定金，转手再加一点价，小赚一笔。一圈操作下来，虽然比不上专业炒房团，但也是获利匪浅的。

现在想想，当年的买

房，就像现在买股票一样的。大家都在追涨，行情也会大涨。后来的事情么，我就不多说了。王大伯说，楼市行情下滑以后，他就收了手，把精力放回到家里，白天买菜做饭带孙子，傍晚跳跳广场舞。

跳着跳着，王大伯又发了一个投资渠道股票。身边的小伙伴一个个提着菜篮子，拿着身份证，排队去开户，王大伯也动了心，一鼓作气，跟着别人去开了户。

股票这东西，还真的不是那么好炒的，确实是个技术活。王大伯懵懵懂懂的，刚开始跟风买了几只股票，都涨停了。不过，初入股市，王大伯没敢多投入，只赚了每个月的菜蔬钱。

慢慢地，王大伯也开始定时到证券公司上班。几乎每天，王大伯都会带着午饭在股票交易室研究K线图，投到股市里的钱也多了起来。

谁知道啊，炒股票炒股票，炒着炒着，我就被套牢了。王大伯没有透露被套资金到底是多少，但是，他说，他已经下决心不割肉了。

反正已经被套了，抛出去也没意思。熊完了，牛迟早还会来的。我仓里的那些股票，等个十年八年，肯定还会再涨回来的。王大伯笃定地说。

过了会，王大伯又轻轻叹了口气，有点懊悔地说：还是房子好，毕竟是实物，看得见摸得着，哪怕房价跌了，反正还能住

网友口中的大伯大妈们

@华良天：对门的张大妈今年不跳广场舞，开始研究炒股了，小学文化，没摸过电脑，不懂啥是K线，就这么义无反顾地冲进了股市，还告诉我她买了银行股。我问她为啥买银行股？她说那只股票才4元，还是那么牛的银行，现在买一斤猪肉还要十几元呐！便宜，买

市民罗嘉微：老妈紧跟

时代潮流 弃舞投股，现在每天上午买完菜，老太太就拎着菜篮，领着小外孙，去小区隔壁的券商营业部，和邻居们一起择菜论股。

@麦田圈的太阳：老爸简直是股神，在天天暴跌的股市，老爸一个退休职工，天天按时到证券公司报到，跟一帮老头老太太们打牌炒股，这次竟然在大跌前将所有的股票

换成农业银行，不仅没有亏，还大赚了一笔。那次从6000点跌到2000点左右，他说他没有亏，我以为他在吹牛，现在不得不佩服！我问老爸为啥杀入股市，老人家说进市初衷是为了预防老年痴呆。

@觅儿vivianananan：晚上遛弯的时候，听见俩老太太聊天：晚上要跳舞，白天要炒股，每天都好

忙啊。现在老年人的生活过得真是丰富多彩啊，比我有意思多了。

@愤世尘烟：老爸退休后，携10万元私房钱入市，聆听私密小道消息，顶着高血压的波澜，接受着牛市的洗礼。最近暴跌时，我老爸的口头语是：哎哟，涨了！牛逼！哎哟，跌了！哎哟，跌了！哎哟，我的药在哪里？

银行动态

小小银行家走进兴业银行

本报讯（记者黄慧慧 通讯员金泓好文/图）贝壳、布都曾经被当作货币使用过，有的国家的纸币面额有1500元。近日，兴业银行温岭支行与某英语机构联合举办的小小银行家，大大梦想家活动，吸引了20多个家庭参与。

通过银行业务体验、点钞比赛、存折设计比赛、知识竞答等环节，孩子们对银行业务有了更直观的认识。原来这些机器叫ATM机，只要卡里有钱，就能从这里取出钱来。点钞票好难啊！我得好好练习一下，将来也去银行上班！在工作人员的指导下，小朋友们了解了不

少金融知识，体验了开户流程。

据该行个金部的理财师表示，让儿童从小就懂得金钱的价值、合理使用金钱、节约用钱，有利于培养他们的财商，让他们早日养成良好的理财习惯。

回去以后，我们会有意识地让小孩记记账，或者制定一个暑假劳动计划，将零花钱以劳动报酬的形式给他，一方面让小孩体会到钱不是从天而降的，一方面也教育他花钱要有计划，不该花的钱都可以存起来。家长们表示，活动很有意义，希望孩子能从小学会理财，有规划地生活。



活动现场。

温岭农合行

丰收e家社区银行开进乡村

金融+电商+便民
设身处地为惠民

本报记者 黄慧慧 通讯员 陈本秋

面积不大，但布置温馨；设备不多，但五脏俱全。7月24日，温岭镇半山村村民们欣喜地发现，村里开了一家温岭农村合作银行的丰收e家金融便民服务点，不仅可以存取款，还可以收发快递、网络代购代销商品。

做百姓家门口的社区银行

在半山设立金融便民服务点，方便的是我们周围的十几个村哪！当天，种植户小林带着丰收小额贷款卡，该行工作人员在丰收e家为他发放了5万元贷款，小林随即到取款机上取出了5000元。

半山村村民老徐也高兴地来到丰收e家办理电费代扣签约、手机银行及短信签约业务。和老徐一样，每个月缴纳电费成了附近几个村民的一件烦心事，去趟最近的银行交电费来回要一个多小时，有时候还得排队近半个小时。

温岭镇半山村地处温岭镇西南沿海，位于青屿片中心位置，附近共有14个村，常住人口近1.5万人，工业集聚区有大小企业20多家，务工人员近2000人，金融需求大。而此前，对这里周边的村民来说，取钱、用钱是一件极其麻烦的事。

目前，半山村的丰收e家金融服务点设置了一台存取款一体机、一台ATM机、一台自助终端机、一台网银体验机、一台自助发卡机以及相关电子设备。在这里，可以办理存取款、查询、转账等基本业务，还可以办理中间业务、贷款、还款、理财产品购买、信用卡受理等现金业务（对公业务除外），将营业柜台真正搬到了丰收e家。

事实上，除了金融服务，丰收e家还提供便民服务、电商服务。

提供一站式便民贴心服务

家里没人，收不了快递？丰收e家可以帮您代收。

老人家年纪大，想要网购东西又不会操作？丰收e家的工作人员会帮您搞定。

下周要出差，可是没空买车票？可以到丰收e家试试，请那里的工作人员帮您代购。

除了金融服务，这些活儿丰收e家金融便民服务点今后都将包揽。同时，驻点的工作人员还将给村民提供快递收发、视频对话、医院代挂号及代购火车票、飞机票等服务，为村民免费提供金融知识、农业科技知识普及以及其他适合农村农户的各类惠民服务项目。

此外，丰收e家金融服务点还设置了惠民角，放置电子血压计、电子秤、工具箱、千斤顶、充气泵、农业客户信息书籍等，实现真正的一站式便民贴心服务。

互联网+实现产销一条龙服务

与别家金融机构不同，丰收e家还提供电商服务。

在半山村丰收e家金融便民服务店，信贷员小叶将几坛温岭土家老酒、土鸡蛋摆上了展示柜台。不久之后，这些特色商品，将通过浙江省农信系统的丰收购商城·温岭馆，销售到全省各地。

当前，互联网+的兴起，无疑成了创业创收的一股热潮。对交通位置相对落后的村居来说，如何搭上这股潮流，买到外地的实惠商品，或者把本地特色商品销售到外地？随着省联社O2O项目上线，丰收e家接下来将着力为民做好解忧服务。

此前，该行已经推出了农链通产品，主要围绕农业产业链各环节上的生产主体、深加工主体、销售主体等经营主体，对产业链的不同节点提供信贷支持。

丰收e家提供的电商服务，是在普惠工程中的工作延伸，打通农村金融的最后一公里，帮助农民做好网络销售，真正提供了产销一条龙金融服务。该行负责人表示，今年，该行计划再建设丰收e家社区银行3家。