



《格地方老土豪，小百花连唱五日》后续报道

看戏的人太多，爬到脚手架上 小百花演了三天后被叫停

剧团走了，老人站在戏台前不舍离开



剧团走了，戏台上的提示牌写着“暂停演出”，一个老人仍然舍不得离开。

本报讯（通讯员江文辉/图）7月6日中午12时20分，来自苍梧镇贯庄村的85岁老人叶贤节独自站在松门镇红光村的戏台前，久久不肯离去。“听说红光村请了著名的小百花越剧团来演出，特意赶过来看。”但村民告诉他，越剧团演了3天就停了。当天是红光村越剧演出被紧急叫停后的第二天。本来，按照正常的演出时间，午后1时左右，下午场的越剧演出即将敲响锣鼓。“今天下午演的本是《夜明珠》，晚上演《穆桂英挂帅》，越剧团已经回家了。”村民很遗憾。

绍兴“小百花”由中国戏剧梅花奖得主吴凤花、吴素英、陈飞担纲主演，其中吴凤花曾两度获得梅花奖，剧团在全国享有盛誉。按照原先的演出日程安排，剧团在红光村连演5天9场，从7月2日晚开始至6日晚结束。演出前造足宣传声势，加上吴凤花、吴素英等在全国都有戏迷，2日首场演出当晚，能容纳2400名观众的戏台被围得水泄不通。当地群众介绍，第一晚广场上聚集的群众就有六七千人。随着看戏群众的大量涌入，抢不到位置的人，开始涌入戏台前，并且有人攀爬

到脚手架上看戏。“这样的场面让人担心，要尽快劝说站在戏台前和攀爬到脚手架上的群众离开。这么多人看戏，万一出了什么事可怎么办？”松门派出所所长林正才召开紧急会议，对当晚的演出安保工作进行了部署，并对群众的不文明看戏行为进行纠正，第一夜平安度过。为确保辖区内的社会稳定，镇、派出所、村多次召开会议，研究解决方案，最终决定将5天的演出缩短为3天。综合考虑安全因素后，村民与越剧团都达成了谅解。相关的公共微信平台

也发布表演提前结束的消息。7月4日是演出最后一天，镇里调派了100名特警到现场维持秩序。4日晚最后一场《梁祝》演出结束后，剧团方就动手拆除了舞台背景。5日上午9时多，越剧团的所有演职人员离开了温岭。6日中午，笔者在村里采访的半个多小时，还是看到有很多老人来到戏台前。大部分群众表示理解政府提前叫停演出的决定，希望镇里加强农村文化建设，多送文化进村，丰富群众的文化生活。

入住宾馆洗澡时摔倒 当时没去检查 离店已好几天 这伤说不清了

本报讯（记者颜婷婷 通讯员林冰颖）近日，杭州的徐先生来到市市场监督管理局新河分局投诉，称在新河的一家宾馆入住时摔倒受伤了，要求赔偿医药费和误工费。“我是来温岭出差的，哪想到住宾馆能碰上这倒霉事啊。浴室的地比较滑，也没有“小心地滑”之类的警示标语，我洗完澡一不小心就摔倒了！”徐先生说，“刚开始没感觉，现在肋骨隐隐作痛，肯定是骨折了，宾馆要赔偿我医药费。为了这件事，我还特意从杭州赶过来，误工费也要补偿。”“徐先生摔倒当天，我们提议到医院检查，如果有问题我们一定负责到底。可徐先生不愿去医院，开货车回了杭州，如果骨折了哪经得起这折腾啊。”宾馆王老板认为，“他离店都好几天了，究竟在哪受的伤谁也不说。”根据诊断，徐先生的肋骨疑似骨折，医生建议他休息1个月。工作人员调查后认为，由于徐先生投诉、就医不及时，无法断定他是在哪里受伤导致骨折。《消费者权益保护法》规定，经营者应当为消费者提供安全的消费环境，在危险性因素的项目或地方应当设置警示标志。因设施不完善或因经营者疏于防范等过错，致使消费者人身、财产损害的，经营者应当承担民事责任。“宾馆在有可能发生摔倒的浴室等场所没有设置警示标志，浴室里没有铺设防滑地垫，导致徐先生入住时摔倒，负有一定的责任。”工作人员说。经过调解，王老板同意支付医药费800元作为补偿。

245*58.8=17500元？ 多出的3100元 原来藏在加工费里

本报讯（记者颜婷婷 通讯员彭立）箬横的叶先生满以为自己低价买到了黄金项链，赚到了，可仔细一算发现钱被多收了。叶先生在箬横的一家金店购买了一条重58.8克的黄金项链，以245元/克的价格成交，他当场支付了17500元。回家后，叶先生仔细一算发现了猫腻。“245元/克的项链，14400元就够了，多收的3100元是咋回事？”叶先生返回金店，要求店家退还多收的钱。店家却表示，这3100元是项链的加工费，拒绝退还。市市场监督管理局箬横分局工作人员介入调解。店家最终坦白，店里的黄金成本价为275元/克，打出245元/克的低价是想以此为噱头吸引更多的顾客，另一部分钱则算在了加工费里。退还3100元，他就亏了。工作人员认为，店家的这种做法存在欺骗消费者的嫌疑，另一方面，消费者没有在现场仔细核算，也存在一定程度的过错。通过调解，最终店家向叶先生道了歉，并愿意赔偿200元。

淘宝达人与骗子 较量三回合 可惜最后仍然没扛住

本报讯（通讯员孙瑜琦）“亲，你昨晚拍下的订单失效了，银行卡被冻结，请提供银行账号，我把钱返还给你。”7月5日上午，松门的陈先生接到一个自称淘宝客服的电话。“又来冒充淘宝客服，我才不信。”陈先生是资深淘宝达人，听说过很多淘宝被骗的经历，正准备挂电话，被对方急忙喊住：“亲，您在我们旗舰店买了一台电脑主机，您的姓名、地址、联系方式和您核对一下。”对方说的订单正是早一天他在淘宝网上订的，详细信息也是一字不差。陈先生很警惕，还是不相信。客服让陈先生登陆旺旺号，点击其提供的店面网址，订单显示确实被冻结了。此时，陈先生开始相信这个客服。“亲，我们是打钱给您，帮您解冻，不然这钱冻在银行里就拿不出来了。”陈先生提供了一个银行卡号，对方却要求先存钱进去方便银行卡解冻。“为什么要存钱？”陈先生又留了个心眼。客服表示需要存入和主机价格相对应的金额，银行卡才能被解冻。陈先生想着在自己手里，对方又不知道密码，就把刚发的4000元工资存了进去。得知陈先生已存钱，客服表示需要提供一个解冻银行卡的验证码。陈先生将刚收到的验证码告诉了客服，对方告诉他稍后就会有打款短信。可陈先生盼到的却是4000元被取走的短信。当陈先生再拨打客服电话时，对方已经关机了，他匆匆跑到松门派出所报警。

听见流星的声音·毕业那一年

编者按：近日，梁朝伟顶尔东升《我是路人甲》的一篇影评《听见流星的声音》被推崇为近年来影响力和好评度最高的影评。在这篇影评中，梁朝伟讲述了自己从一名家电销售员成为一名演员的经历，以及成为演员后的一些人生感悟。每个人都有自己的梦想，有的人为梦想坚守并成功了，而有的人因为现实而放弃了，但是放弃并不一定就是失败者。也许，放弃原来的梦想后，迎来的将是一片新的天地。又到一年毕业季，本报推出《听见流星的声音·毕业那一年》系列报道，讲述我们身边人的故事，如果你想分享你的经历，请联系我们。



茅新育近期在绍兴的留影。（受访者供图）

和同学合伙在义乌创业，屡遭坎坷 最难的时候30多元熬了两个星期

本报记者 潘国志

“生活像是一杯酒，毕业前只闻得到它的清香，毕业后才能体味出它的后劲十足。”啜一杯清茶，茅新育陷入回忆，视线落在墙上的字画，那些都是他的作品。茅新育今年32岁，2007年从中国美术学院毕业。8年时间里，他白手起家，现已是一家大型培训学校的负责人。虽然事业有成，他的心里却对毕业后那一年的艰苦生活充满感激，“那是我如今取得成功的垫脚石。”

水果摊老板一番劝诫，踏出创业第一步

追忆刚毕业那阵，茅新育说当时心头一片茫然，跟着找工作的大军随波逐流。有的同学去了出版社，有的同学开了工作室。看着他们相继有了稳定的事业、工作，他心里很着急。后来，茅新育在杭州的一家拍卖公司觅得了一份助理工作，但干的工作和打杂并无区别，收报纸、擦桌子。他无比苦恼，大城市里的生活压力压得他喘不过气。拍卖公司楼下有一家水果摊，老板是

个30多岁的年轻人，在山东一所大学毕业后，跟着亲戚来杭州做水果生意。“机会不是坐在那里等来的，还是要自己去找的。”“如果自己有一定方向，趁着年轻，还是应该去闯一闯。”时隔8年，当时水果摊老板的劝诫言犹在耳，也就在那时，茅新育开始规划以后的人生。“大学期间，我在外面做过培训老师，有一定的基础，当时有两个同学在义乌想办一个书画工作室。”打定了主意，茅新育就辞职了，踏出了创业的第一步。

两个合伙人相继离开，30多元熬了两个星期

就这样在义乌混了半年多，每天的日子忙碌却收获寥寥。有一天，三人聚在一起喝酒聊天，一个同学突然说，父母在老家帮他找了条路子，他想回家了。茅新育以为他只是说说而已。过了几天，那位同学不辞而别。紧接着另一位同学也返回了老家。茅新育的心情很苦涩。周六周日照常上课，周一到周五他将自己关在房间里。为了发泄，趁着大晚上，他提着一桶墨，拿上一支大毛笔，找了一处拆迁的地方狂写，一连好几个晚上，足足写了几百平方米。同学走了，经费也陷入了困境。有一回，茅新育口袋里只剩30多元钱，要熬两个多星期。每天他就去菜市场买一个千层饼，一个饼分作两半，当做一天的伙食。就这样，每天在饥肠辘辘中，他艰难熬到了暑假班收学费。

出入小区分发广告册页，被保安当做小偷抓起来

到了义乌，茅新育发现现实很残酷。他们在市区租下了一间房子，一年租金1.5万元。做市场调研后发现：义乌的培训市场确实很大，但基本都被大型培训机构占据了。为了尽快解决生源问题，茅新育和两个同学印制了广告册页分头分发。茅新育负责的是一处人流量很大的广场，还没等他反应过来，城管人员就来了，宣传册被没收。其他两人也先后遭遇了类似情况，这样的方式显然不行。

于是，他们又将目标瞄准了小区，往每户邮箱里都塞一份广告册。出入小区多了，三人很快被保安盯上。经验少，一听保安质问就心虚了，拔腿就跑。三天后，小区里有家长打电话来询问培训的事情。分发宣传册的效果不错，三人打定主意再去。吸取教训，两人一组出动，一人分发，一人负责把风。岂料保安早盯上了他们，茅新育被当作小偷逮个正着。尽管说明了原委，但保安不允许他们再到小区里发广告册页。

画廊老板资金出了问题，书画费没能要回

通过前期艰难的宣传，书画工作室招到了10来个学生。学费收齐后，扣除房租费用，勉强够三人一两个月的生活费。好在没过多久，一个画廊老板看到他们的书画培训广告，找到他们寻求合作机会，“我负责找单子，你们每个月按量交给我书画费。”三人刚出大学，在书画界没什么名气，他们的书画作品在市场上根本无人问津。画廊老板想了个办法，让他们仿一些名家作品，

书画变得畅销了一些。但这样的方法根本不能长久，宣传要跟上。三人说动了老板，老板帮他们印制了宣传册页，甚至请来当地的媒体做了专访，再推销他们的书画作品时，老板会说“他们上过报纸”。好景不长，合作了三四个月之后，老板突然付不出书画款了，拖了三四个星期后，三人找到画廊，可早已关门转租。老板也只得说出了实情，“资金出了点问题，现在确实没钱付给你们。”

毕业时间：2007年
毕业院校和专业：中国美术学院书法系
现在身份：我市一家大型培训机构负责人
经验分享：若大三时就有一个明确规划，后面的艰难会少很多